



# Encuesta Nacional sobre las Finanzas de los Hogares 2019

## Principales Resultados



# Introducción

La Encuesta Nacional sobre las Finanzas de los Hogares (ENFIH) es una iniciativa elaborada por el Banco de México en conjunto con el Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI), cuyo objetivo es conocer mejor la situación económica de los hogares en México.

La ENFIH recaba información sobre los pasivos y los activos financieros y no financieros de los hogares en México, medidos tanto en acervos como en flujos. La encuesta contiene también información sobre las características sociodemográficas de los hogares.

A través de la ENFIH, se obtiene información acerca de la distribución de la riqueza neta de los hogares en México, así como de sus ingresos y el uso de financiamiento a través de canales de crédito formales e informales. En particular, el cuestionario incluye módulos sobre:

- ✓ El valor y el tipo de tenencia de la vivienda;
- ✓ La deuda hipotecaria;
- ✓ El valor de los negocios propios y otros activos no financieros;
- ✓ La tenencia de vehículos y de crédito automotriz;
- ✓ Deudas no hipotecarias;
- ✓ Condición y tipo de ahorro;
- ✓ Tenencia de otros activos financieros, como seguros y pensiones; entre otros.

# Introducción

La estadística que se desprende de la ENFIH complementa la información que reportan intermediarios financieros sobre los pasivos de los hogares, así como aquella que proviene de otras encuestas, tales como la Encuesta Nacional de Ingresos y Gastos de los Hogares (ENIGH), la Encuesta Nacional de Inclusión Financiera (ENIF) y la Encuesta Nacional sobre Niveles de Vida de los Hogares (ENNVIH).

De esta forma, la ENFIH contribuye a obtener un panorama más completo sobre la situación financiera y el patrimonio de los hogares en el país.

Esta es la primera vez que se levanta una encuesta de este tipo en México, aunque se han realizado en otros países como:

- ✓ Chile [Encuesta Financiera de Hogares (EFH)]
- ✓ Estados Unidos [Survey of Consumer Finances (SCF)]
- ✓ Los países miembros de la Zona Euro [Household Finance and Consumption Survey (HFCS)], entre otros.

**El primer levantamiento de la ENFIH con representación nacional se realizó entre el 7 de octubre y el 29 de noviembre de 2019.**

De una muestra nacional de 23 mil viviendas, se obtuvieron entrevistas completas para un 75.3% de hogares entrevistados.

**En esta presentación se muestran algunos de los principales resultados que se desprenden de la ENFIH 2019.** Resultados adicionales se pueden encontrar en la nota técnica elaborada por INEGI, disponible a través de [esta liga](#).

# Índice

**1. Levantamiento y Aspectos Metodológicos**

**2. Activos de los Hogares**

**3. Deuda de los Hogares**

**4. Riqueza Neta e Ingresos de los Hogares**

# Levantamiento y Aspectos Metodológicos

Para realizar el primer levantamiento de la ENFIH, se implementó un plan multianual en el cual se cumplieron las siguientes etapas:

- I. **Planeación (Banco de México)**: En 2016 se investigó sobre el contenido de otras encuestas similares en México, así como sobre aquellas que se levantan en otros países, con el fin de identificar el valor añadido que una encuesta financiera a hogares pudiera representar para el país. Se concluyó que sería deseable que el país contara con este instrumento de información económica.
- II. **Diseño (Banco de México e INEGI)**: En 2017 se firmó el acuerdo de colaboración entre el Banco de México y el INEGI, y se diseñó un esquema inicial del cuestionario a ser aplicado.
- III. **Prueba Piloto (INEGI)**: Coordinado por INEGI, el levantamiento se realizó en septiembre de 2017 en cuatro municipios del país (San Pedro Garza García en Nuevo León; Tlacolula de Matamoros en Oaxaca; Romita y León en Guanajuato). Se capturó información de 50 viviendas en cada una de las localidades seleccionadas, probando distintas estrategias de visita.
- IV. **Diseño final (Banco de México e INEGI)**: En 2018, se analizaron los resultados de la prueba piloto y se hicieron ajustes sobre el cuestionario y otros aspectos del levantamiento, como el periodo de preparación de entrevistadores y la estrategia operativa.
- V. **Prueba de campo (INEGI)**: Se llevó a cabo una prueba en abril de 2019 en 602 viviendas, localizadas en 10 ciudades donde hay sedes regionales del INEGI. Se probó en campo el equipo completo de levantamiento, incluyendo el cuestionario electrónico.
- VI. **Levantamiento final (INEGI)**: Se realizó entre el 7 de octubre y el 29 de noviembre de 2019. Las características del mismo se discutirán en las siguientes láminas de esta sección.

# Cuestionario

El cuestionario de la ENFIH se divide en los siguientes módulos:

- 1. Residentes y hogares en la vivienda:** Donde se conoce el número de residentes de la vivienda seleccionada y el total de hogares que hay en su interior.
- 2. Características sociodemográficas:** Donde se captura información básica sobre los integrantes del hogar entrevistado. Por ejemplo, se pregunta cuál es su edad y a qué se dedican.
- 3. Características generales de la vivienda:** Donde se obtiene información sobre la vivienda en la que habita el hogar, como el número de habitaciones y el tamaño de la construcción.
- 4. Vivienda y deuda hipotecaria:** Donde se profundiza sobre características adicionales sobre la vivienda, relacionadas por ejemplo con su valor de mercado y cómo se financió su adquisición (en los casos cuando la vivienda es propia) o el monto que se paga de renta. Para las viviendas adquiridas con un crédito hipotecario, se pregunta sobre las características básicas del mismo (monto, tasa de interés, plazo, entre otras).
- 5. Características personales:** Donde se pregunta sobre la condición de actividad económica, nombre de la ocupación e ingresos por trabajo de los miembros del hogar.
- 6. Segundas propiedades:** Donde se pregunta si los miembros del hogar son dueños de otras propiedades, como terrenos u otras viviendas y sobre el uso que se les da, su costo de adquisición y si se obtuvieron con algún tipo de crédito.

## Cuestionario

7. **Negocios y otros activos no financieros:** Donde se pregunta si algún integrante del hogar tiene algún negocio, sus características (e.g. si tienen algún crédito vigente relacionado con el mismo). También se captura si los miembros del hogar tienen otros activos no financieros (e.g. animales de ganado o maquinaria industrial).
8. **Vehículos y crédito automotriz:** Donde se pregunta sobre los autos, camionetas, motocicletas u otros medios de transporte que sean propiedad del hogar. Si alguno de estos vehículos está relacionado con un crédito vigente, se pregunta sobre las características del mismo (monto, tasa de interés, plazo, entre otras).
9. **Deudas no hipotecarias:** Donde se pregunta sobre otro tipo de deudas que pueda tener el hogar, como por ejemplo préstamos que hayan recibido de familiares, tarjetas de crédito que les haya otorgado una tienda departamental o un banco, créditos personales que hayan recibido de un banco u otra institución financiera, etcétera.
10. **Activos financieros, seguros y pensiones:** Donde se obtiene información sobre las formas en las que el hogar ahorra o guarda su dinero. Por ejemplo, aquí se pregunta sobre el uso de cuentas de depósito bancarias o los recursos ahorrados en su afore.
11. **Otros ingresos diferentes al trabajo:** Donde se pregunta sobre ingresos que los miembros del hogar pudieran recibir, distintos a los relacionados con el trabajo, como las pensiones, programas sociales del gobierno, renta de alguna propiedad o por familiares o conocidos que viven fuera del país.
12. **Imprevistos y percepción de la carga financiera:** Donde se pregunta sobre la impresión del informante acerca de su nivel de endeudamiento, así como del rendimiento que tiene el dinero para los gastos cotidianos.

Si bien la mayor parte de las entrevistas se llevaron a cabo en un dispositivo electrónico, la versión en PDF del cuestionario se puede obtener en [esta liga](#).

## Referencias Metodológicas (mayor detalle en [esta liga](#))

### Cobertura Geográfica

La muestra se encuentra distribuida en todo el país, tanto en localidades urbanas como rurales. De esta forma, se obtuvo información a **nivel nacional y por tamaño de localidad**.

### Unidad de Observación

La **unidad de observación principal son los hogares**. Se obtiene información también a nivel vivienda y sobre los integrantes del hogar de 18 años y más.

### Método de Recolección

**Se recolectó información a través de un cuestionario electrónico**, cara a cara con cada informante. Solo en caso necesario se utilizó cuestionario impreso.

### Periodo de Referencia

En lo que toca a las preguntas diseñadas para recabar información sobre acervos de activos o pasivos, se considera la situación al momento de la entrevista. Para las preguntas diseñadas para indagar sobre flujos, se consideran distintas periodicidades.

### Informantes

Se consideraron **tres tipos de informantes –no mutuamente excluyentes– de acuerdo a las secciones del cuestionario** que les correspondería responder:

- ✓ *Adecuado*. Persona de 18 o más años de edad que reside en la vivienda y conoce los datos de los integrantes de su hogar. Responde secciones sobre Residentes y hogares en la vivienda y Características sociodemográficas.
- ✓ *Administrador(a)*. Persona de 18 o más años de edad, que es quien más conoce sobre el valor y características de la vivienda, el crédito hipotecario, los costos de construcción, o bien, de lo que pagan de renta. Responde secciones sobre Características generales de la vivienda y Vivienda y deuda hipotecaria.
- ✓ *Informante adecuado de la temática de finanzas*. Cada una de las personas del hogar de 18 años y más, quienes responden cada uno sobre el resto de las secciones del cuestionario.



# Diseño Estadístico (mayor detalle en [esta liga](#))

## Tamaño de la Muestra

Se calculó un tamaño de muestra de 22,931 viviendas, mismo que se ajustó a **23,000 viviendas**.

## Marco Muestral

**Se utilizó el Marco Nacional de Viviendas del INEGI como marco muestral para la selección de la muestra**, que consiste en una Muestra Maestra de Unidades Primarias de Muestreo (UPM) formadas por conjuntos de manzanas. Las UPM se estratificaron de acuerdo con las características físicas de sus viviendas, su equipamiento y su ubicación geográfica, así como a las características sociodemográficas de sus habitantes

## Distribución y Selección de la Muestra

**La muestra se distribuyó conforme a los criterios establecidos por INEGI en cada entidad federativa**. La selección se hizo de manera independiente en cada estrato, en tres etapas: en la primera se seleccionaron UPM, en la segunda viviendas, y al interior de cada uno de los hogares a sus integrantes de 18 y más años de edad.

## Factores de Expansión

**A cada una de las unidades de observación captadas en campo se le asoció un factor de expansión que permite reproducir la población objeto de estudio**. Este factor se calculó como el inverso de la probabilidad de selección de cada unidad muestral y se ajustó por no respuesta y por proyección de población.

## Precisión de las Estimaciones

**Se calcularon los errores muestrales de las estimaciones de las principales proporciones de población que hacen uso de los distintos instrumentos financieros captados en la encuesta**, con el fin de determinar su calidad estadística.

# Resultados del Operativo

## Resultados Operativos por Tipo de Entrevista

	Viviendas	Por ciento
Entrevista completa	17,354	75.3
Entrevista incompleta	2,282	9.9
No respuesta	3,405	14.8
<i>Total</i>	<i>23,041</i>	<i>100.0</i>

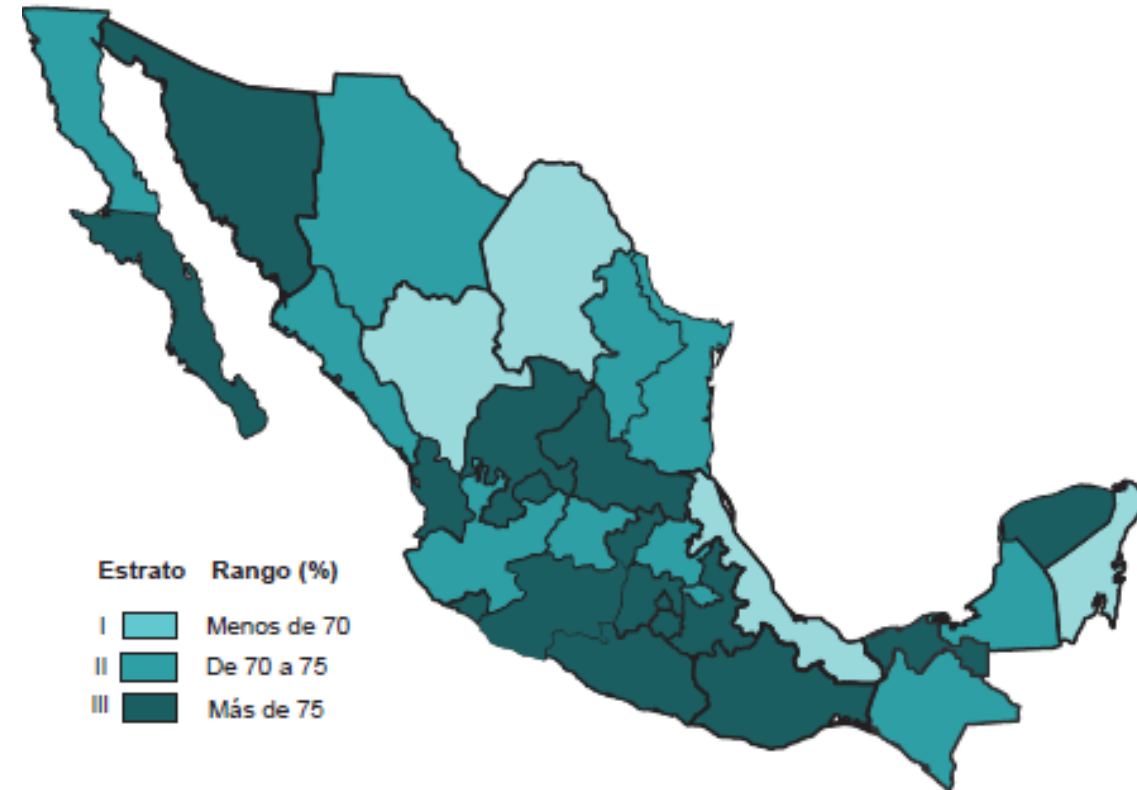
Se obtuvo una entrevista completa en el 75.3% de las viviendas de la muestra, lo cual es elevado para estándares internacionales. Por lo demás, destacan los siguientes puntos:

**Entrevista completa:** Todas las entidades superaron el parámetro establecido (60%), con algunas entidades como Ciudad de México, Oaxaca, Puebla y Nayarit superando el 80%.

**Entrevista incompleta:** El motivo de entrevista incompleta más común fueron casos en los que se obtuvo información de la vivienda pero no se identificó un informante adecuado mayor a 18 años.

**No respuesta:** Al cierre operativo, el registro del promedio nacional de no respuesta obtenido en campo fue inferior al previsto.

## Estratificación de Entidades por Nivel de Obtención de Entrevistas Completas al Cierre de Levantamiento



# Características Sociodemográficas

La población representada en la ENFIH 2019 tiene las siguientes características:

*Por tamaño del hogar*

- Los hogares con dos a cuatro integrantes representan más de la mitad de la población (aproximadamente 61.4%).

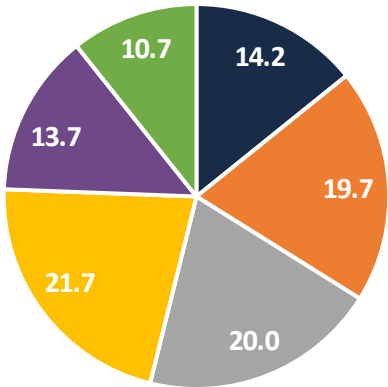
*Por tenencia de vivienda*

- El 66% de los hogares son dueños, o en vías de serlo, de la vivienda principal en la que residen, mientras que 15.8% residen en viviendas rentadas.

*Por tamaño de localidad*

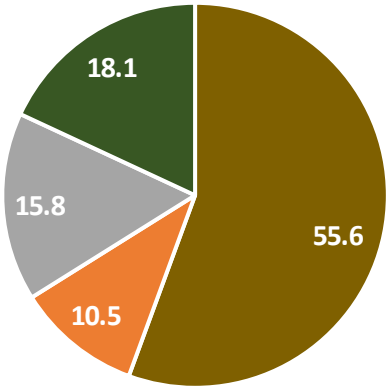
- Poco menos de la mitad de los hogares vive en ciudades con más de 100 mil habitantes, en tanto que 36.2% vive en ciudades con menos de 15 mil habitantes.

**Distribución por Tamaño del Hogar**  
Estructura porcentual



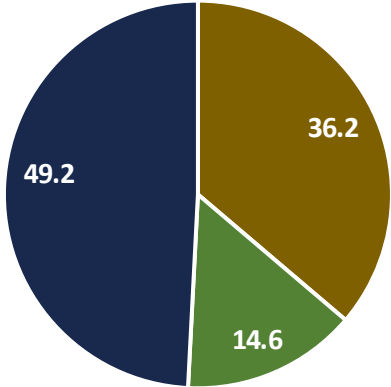
■ 1 ■ 2 ■ 3 ■ 4 ■ 5 ■ 6 o más integrantes

**Distribución por Tenencia de Vivienda Principal**  
Estructura porcentual



■ Propia pagada ■ Propia pagándose ■ Rentada ■ Otra 1/1  
1/ Vivienda habitada en préstamo, intestada o en litigio o en otra situación.

**Distribución por Tamaño de Localidad**  
Estructura porcentual



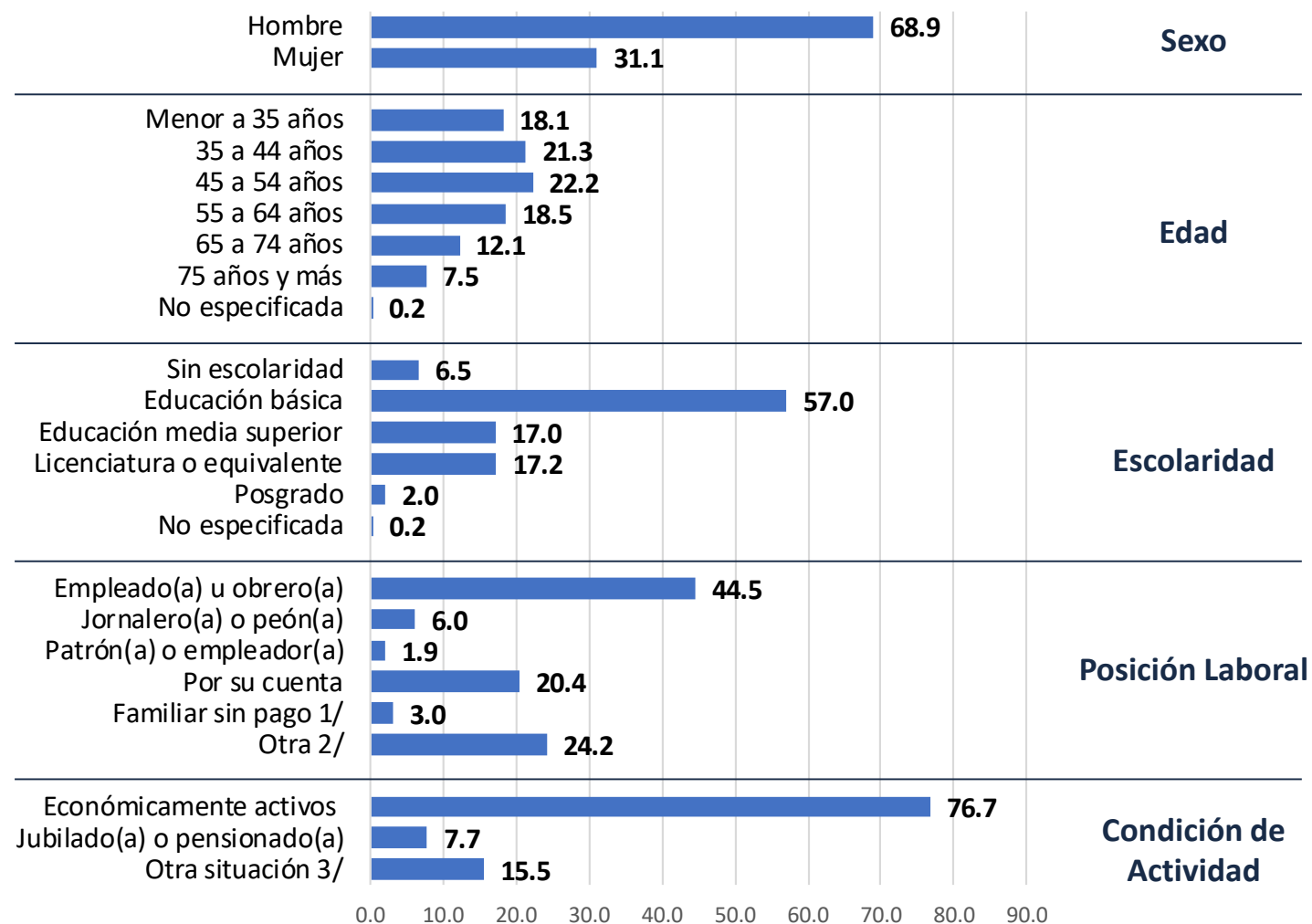
■ Menos de 15 mil ■ Entre 15 mil y 100 mil ■ Más de 100 mil

# Características Sociodemográficas

Por otro lado, cuando se considera a la **persona de referencia del hogar**, se obtiene lo siguiente:

- Alrededor del 69% de las personas designadas por el hogar como persona de referencia (jefe del hogar) son hombres.
- En lo que toca a la edad de la persona de referencia, la moda se ubicó en el rango de 45 a 54 años.
- En más de la mitad de los hogares, la persona de referencia tiene una escolaridad correspondiente a educación básica.
- En el 44.5% de los hogares, la persona de referencia está empleada o es obrera.
- En el 76.7% de los hogares, la persona de referencia está económicamente activa.

**Distribución por Características Sociodemográficas de la Persona de Referencia del Hogar**  
Estructura porcentual



1/ Incluye trabajadores familiares sin pago y ayudantes con pago.

2/ Incluye hogares en los que la persona de referencia es jubilado(a) o pensionado(a), buscó trabajo la semana pasada pero no ayudó ni trabajó, y en los que el (la) jefe (a) de familia es menor de edad. También incluye los hogares a los que se hace referencia en la nota 3/.

3/ Incluye a las personas de referencia del hogar que son estudiantes, se dedican a los quehaceres del hogar, están incapacitadas permanentemente para trabajar o realizan otro tipo de actividad no económica.

# Índice

**1. Levantamiento y Aspectos Metodológicos**

**2. Activos de los Hogares**

**3. Deuda de los Hogares**

**4. Riqueza Neta e Ingresos de los Hogares**

# Activos de los Hogares

A manera de resumen, algunos de los principales resultados en esta sección son:

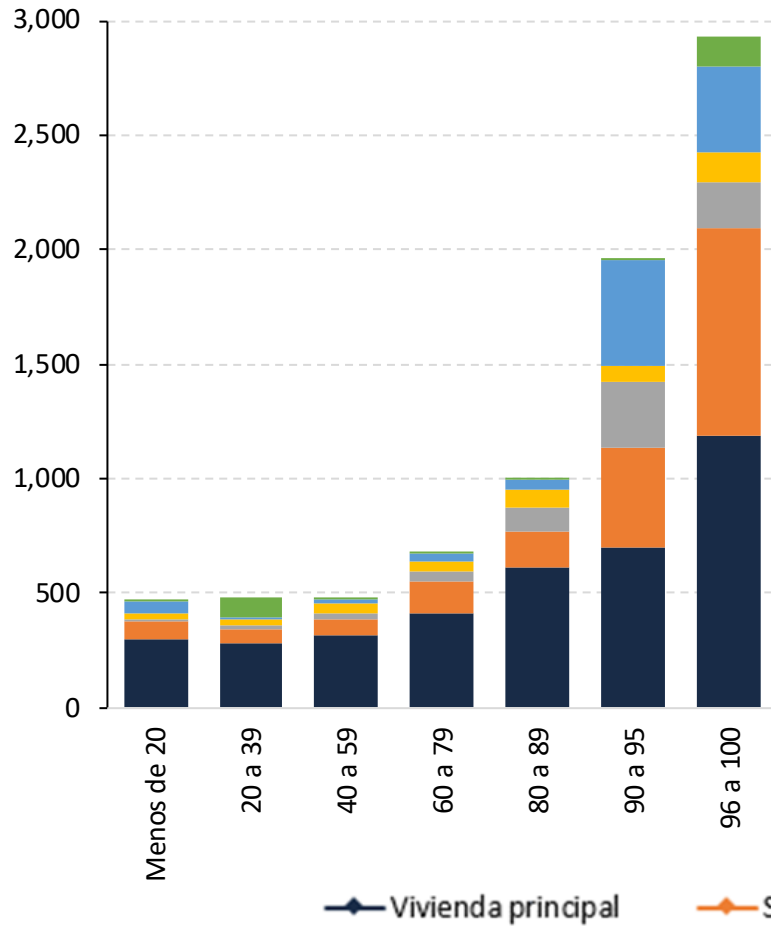
- ✓ **La mayor parte de los activos de los hogares en México están concentrados en activos no financieros.**
  - Los activos no financieros representan entre un 82% y un 92% de los activos totales de los hogares, dependiendo del percentil de ingreso.
- ✓ **El principal activo no financiero de los hogares en México es la vivienda.**
  - El valor de la vivienda principal representa entre el 59% y el 67% del valor total de los activos no financieros de todos los hogares hasta el noveno decil de ingresos. Para el décimo decil, la vivienda principal representa entre un 35% y un 40% de la totalidad de dichos activos. Si se suman las segundas propiedades, dicha proporción alcanza niveles entre 71% y 82% para los primeros nueve deciles de ingreso. Para el décimo decil, representan entre un 58% y un 72%.
- ✓ **Respecto a la distribución de los activos no financieros, destaca que:**
  - Mientras que una elevada proporción de los hogares en México son propietarias de su vivienda principal a lo largo de toda la distribución de ingresos (68% para el primer quintil de ingresos y 73% para el quinto quintil), la tenencia de vehículos es mucho más prevalente en los hogares con mayores ingresos. En particular, entre el 5% de los hogares con mayores ingresos, el 82% reporta tener vehículos. Dicha cifra es de 25% en el quintil de hogares con menores ingresos.
- ✓ **Los activos financieros tienden a estar concentrados principalmente en los hogares con mayores ingresos.**
  - El principal activo financiero para los hogares es la cuenta de ahorro para el retiro y/o Afore, seguido de las cuentas bancarias de depósito. En efecto, las cuentas de ahorro para el retiro representan entre el 63% y el 93% del total de activos financieros, por lo que son el principal activo financiero a lo largo de toda la distribución de ingresos.
  - El ahorro en instrumentos a plazo o en fondos de inversión es un instrumento que usan principalmente los hogares en el decil más elevado de ingresos.

# Activos No Financieros

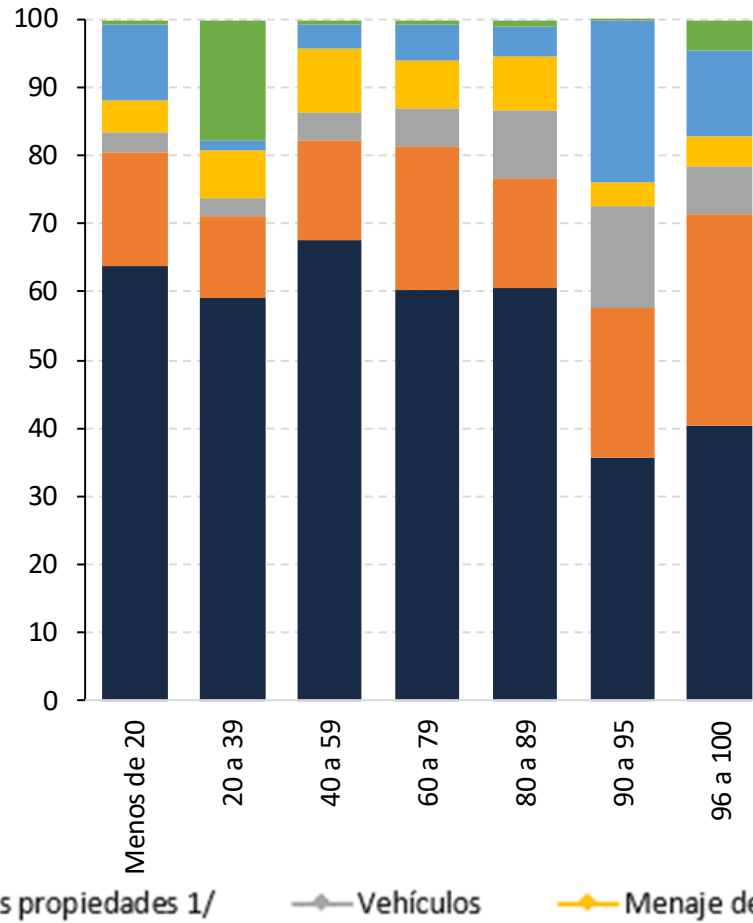
Por Percentil del Ingreso Total del Hogar

## Valor de los activos no financieros de los hogares

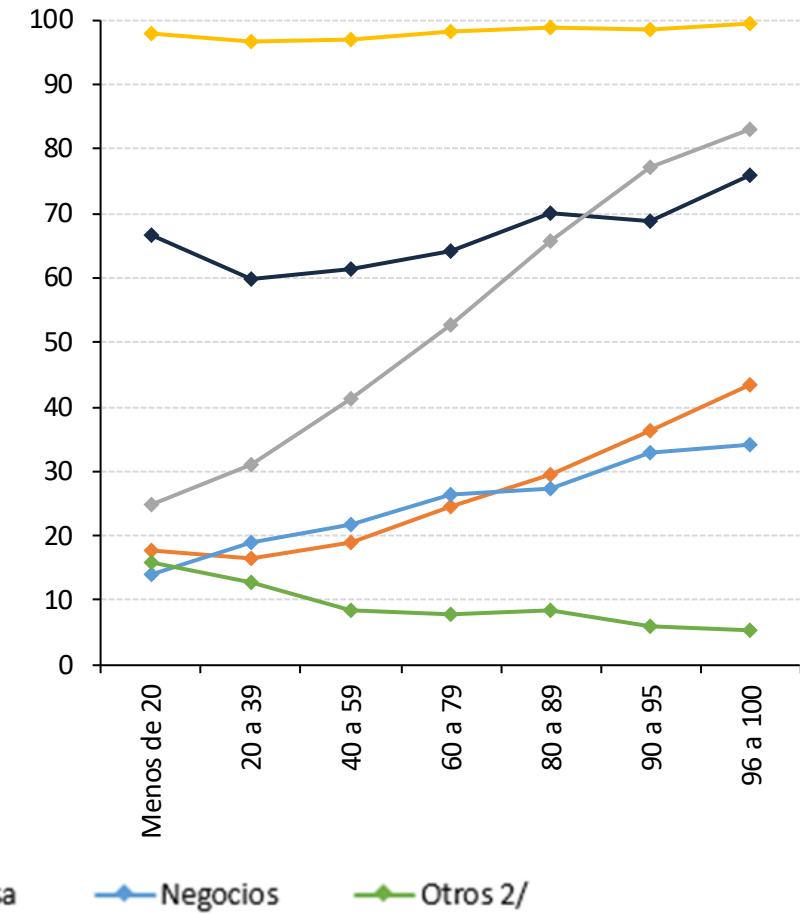
Miles de pesos, promedio



Estructura porcentual



## Frecuencia de tenencia de activos no financieros Por ciento



1/ Incluye segundas viviendas, terrenos, construcciones industriales, bodegas, tiendas, oficinas, locales, edificios comerciales, etc.

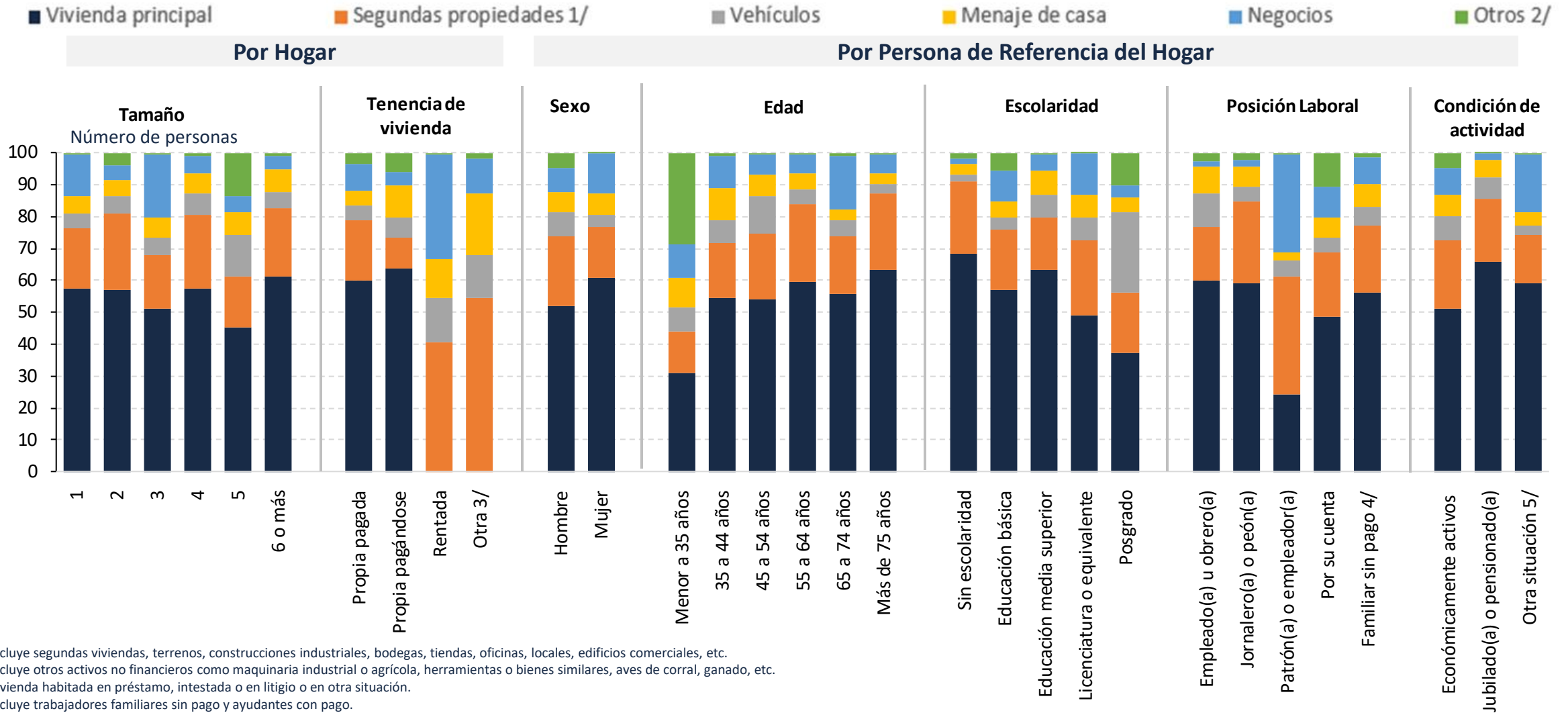
2/ Incluye otros activos no financieros como maquinaria industrial o agrícola, herramientas o bienes similares, aves de corral, ganado, etc.

Nota: Los hogares con ingreso total no especificado representan 0.01% del total de hogares.

Los datos de esta lámina pueden ser consultados en la sección de Tabulados (disponible en [esta liga](#)). En particular, para la gráfica izquierda, ver tabulados 3.8 y 7.1. Para la gráfica del centro, ver tabulado 3.8. Para la gráfica derecha, ver tabulado 3.2.

# Activos No Financieros

## Valor de los activos no financieros de los hogares Estructura porcentual



1/ Incluye segundas viviendas, terrenos, construcciones industriales, bodegas, tiendas, oficinas, locales, edificios comerciales, etc.

2/ Incluye otros activos no financieros como maquinaria industrial o agrícola, herramientas o bienes similares, aves de corral, ganado, etc.

3/ Vivienda habitada en préstamo, intestada o en litigio o en otra situación.

4/ Incluye trabajadores familiares sin pago y ayudantes con pago.

5/ Incluye a las personas de referencia del hogar que son estudiantes, se dedican a los quehaceres del hogar, están incapacitadas permanentemente para trabajar o realizan otro tipo de actividad no económica.

Nota: Los casos en los que no se especificó la edad o la escolaridad de la persona de referencia del hogar representan el 0.2% del total de hogares.

Los datos de esta lámina pueden ser consultados en la sección de Tabulados (disponible en [esta liga](#)). En particular, ver tabulados 3.8 y 3.10.



# Activos Financieros

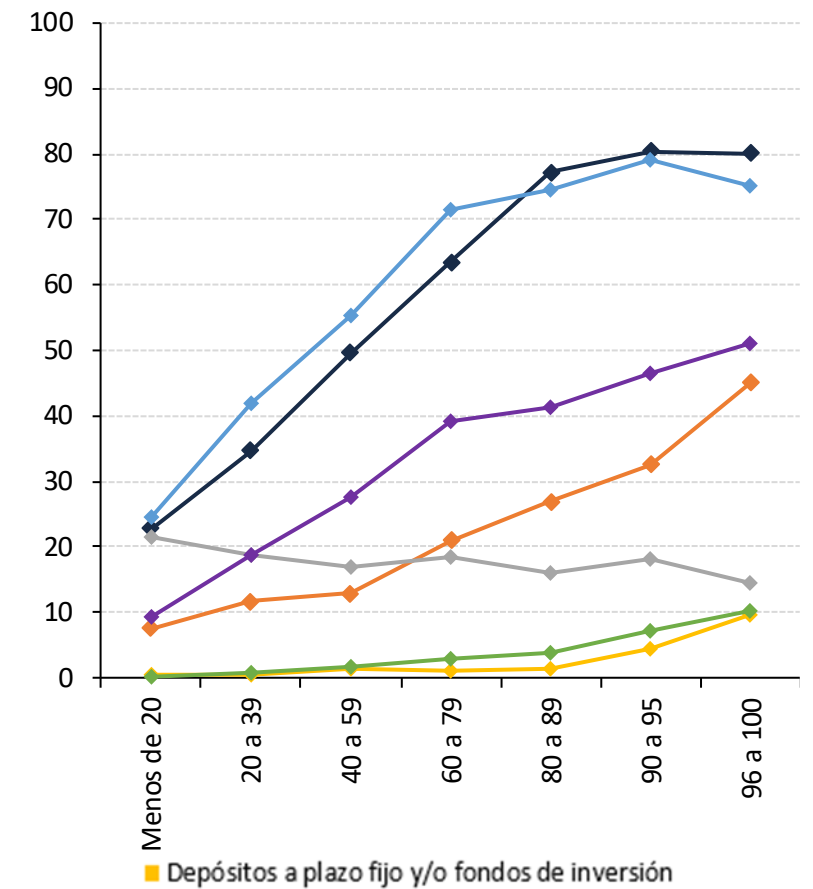
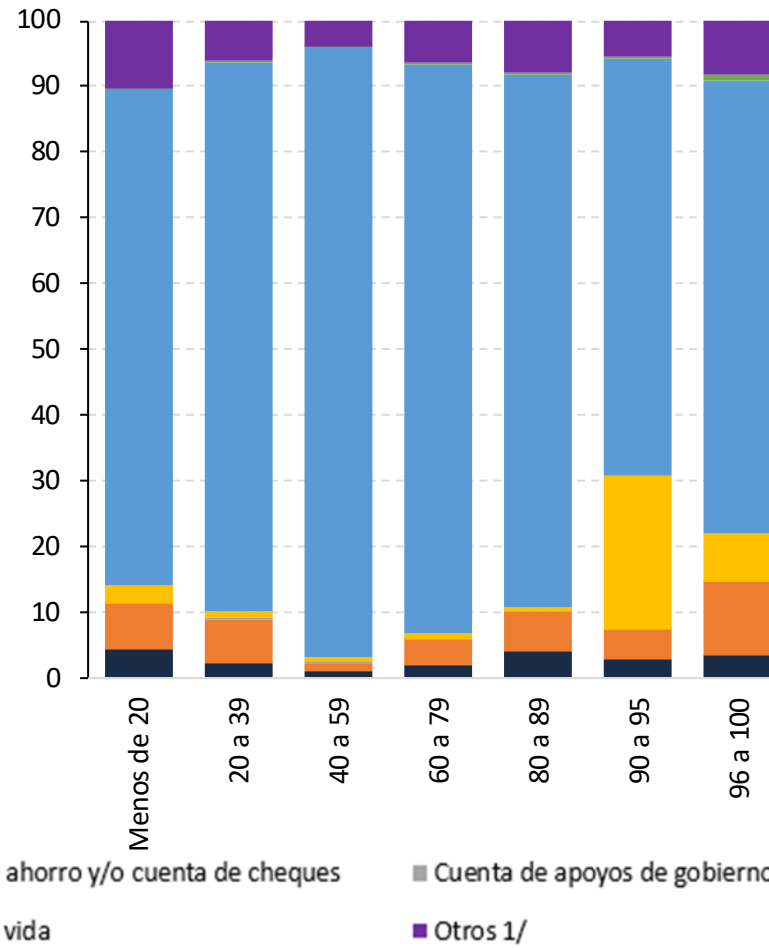
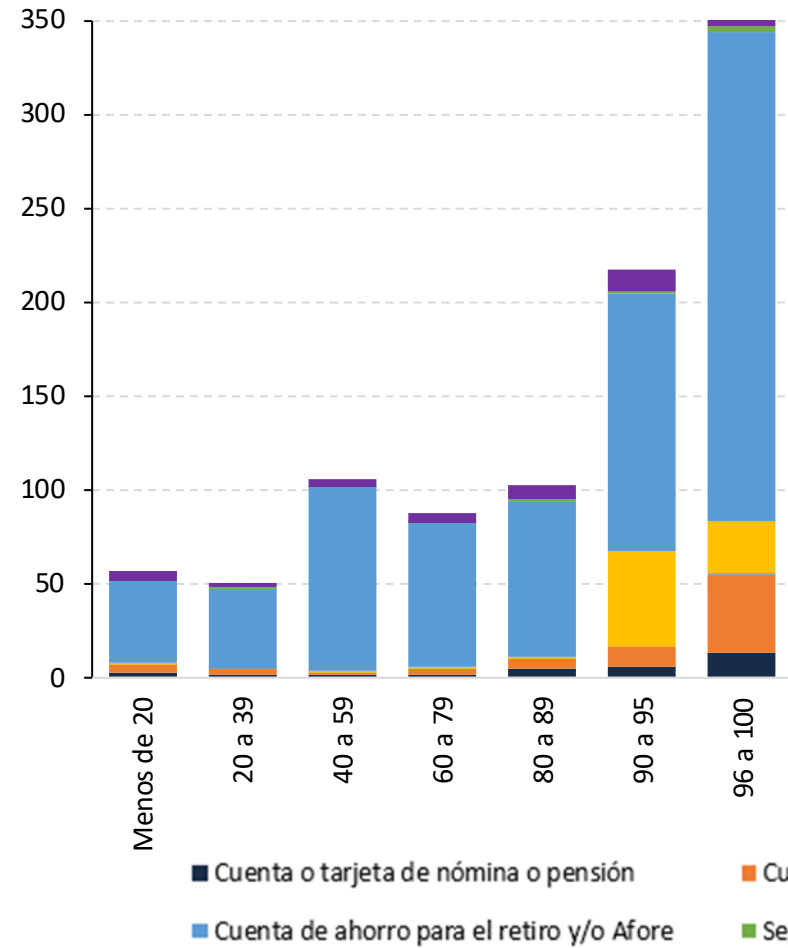
Por Percentil del Ingreso Total del Hogar

Valor de los activos financieros de los hogares

Frecuencia de tenencia de activos financieros  
Por ciento

Miles de pesos, promedio

Estructura porcentual



1/ Incluye dinero ahorrado en una caja de ahorro de conocidos o del trabajo, dinero guardado con familiares o amigos, en una tanda, prestado como forma de ahorro u otro.

Nota: Los hogares con ingreso total no especificado representan 0.01% del total de hogares.

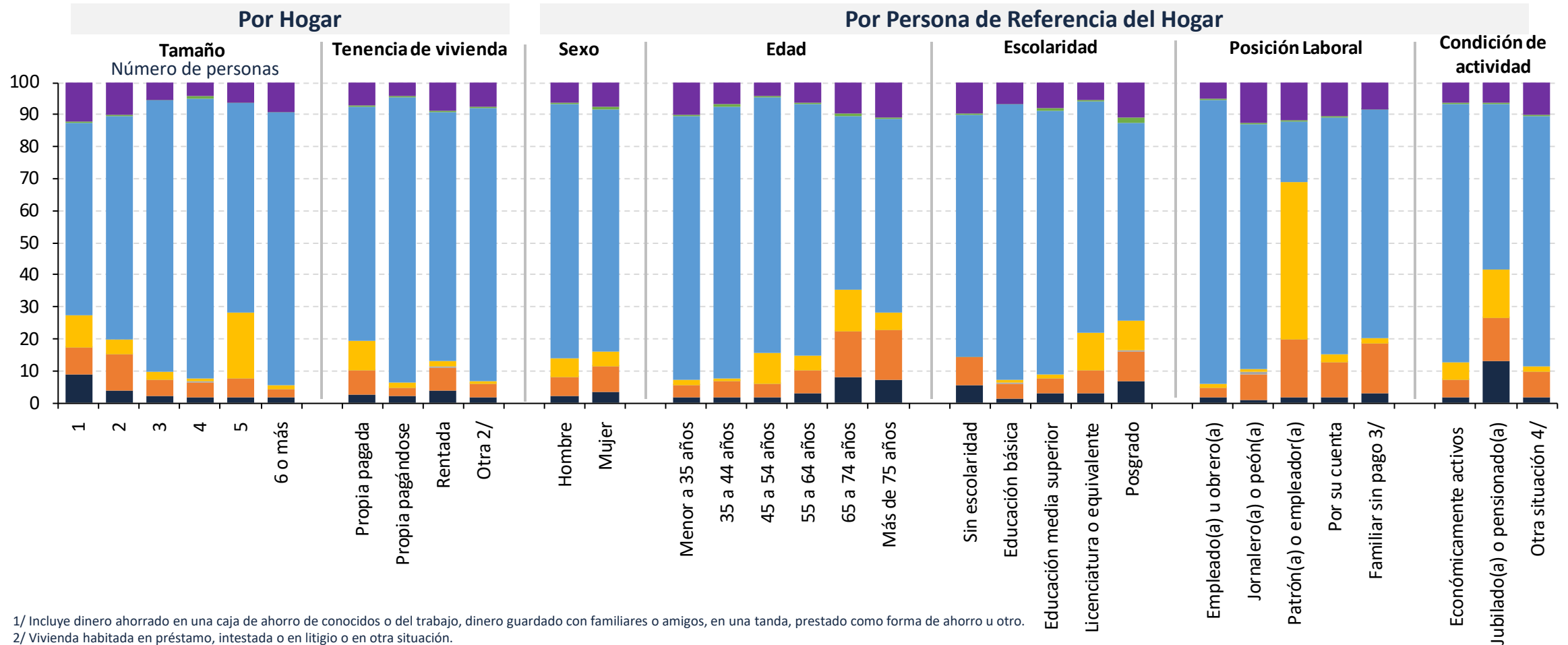
Los datos de esta lámina pueden ser consultados en la sección de Tabulados (disponible en [esta liga](#)). En particular, para la gráfica izquierda, ver tabulados 4.8 y 7.1. Para la gráfica del centro, ver tabulado 4.8. Para la gráfica derecha, ver tabulado 4.2.

# Activos Financieros

## Valor de los activos financieros de los hogares

### Estructura porcentual

■ Cuenta o tarjeta de nómina o pensión    
 ■ Cuenta de ahorro y/o cuenta de cheques    
 ■ Cuenta de apoyos de gobierno    
 ■ Depósitos a plazo fijo y/o fondos de inversión  
■ Cuenta de ahorro para el retiro y/o Afore    
 ■ Seguro de vida    
 ■ Otros 1/



1/ Incluye dinero ahorrado en una caja de ahorro de conocidos o del trabajo, dinero guardado con familiares o amigos, en una tanda, prestado como forma de ahorro u otro.

2/ Vivienda habitada en préstamo, intestada o en litigio o en otra situación.

3/ Incluye trabajadores familiares sin pago y ayudantes con pago.

4/ Incluye a las personas de referencia del hogar que son estudiantes, se dedican a los quehaceres del hogar, están incapacitadas permanentemente para trabajar o realizan otro tipo de actividad no económica.

Nota: Los casos en los que no se especificó la edad o la escolaridad de la persona de referencia del hogar representan el 0.2% del total de hogares.

Los datos de esta lámina pueden ser consultados en la sección de Tabulados (disponible en [esta liga](#)). En particular, ver tabulados 4.8 y 4.10.

# Índice

**1. Levantamiento y Aspectos Metodológicos**

**2. Activos de los Hogares**

**3. Deuda de los Hogares**

**4. Riqueza Neta e Ingresos de los Hogares**

# Deuda de los Hogares

Algunos de los principales resultados en esta sección son:

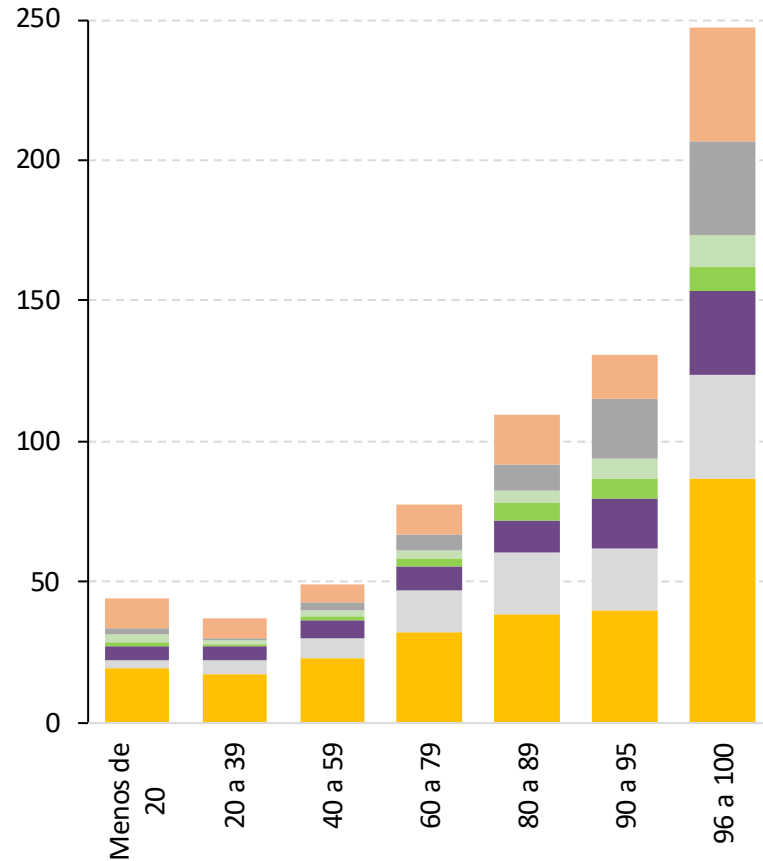
- ✓ **Al igual que los activos financieros, los pasivos están concentrados en los hogares con mayores ingresos.**
  - El valor promedio de la deuda del 5% de hogares con mayor ingreso en el país es aproximadamente seis veces mayor que el del 40% de hogares con menores ingresos.
- ✓ **El tipo de deuda que contraen con mayor frecuencia los hogares es a través de tarjeta de crédito bancaria y/o departamental, si bien esta es en promedio de un menor monto que la deuda contraída para adquirir bienes inmuebles.**
  - La proporción de hogares con deuda a través de tarjeta de crédito aumenta conforme es mayor el ingreso de los hogares. Algo similar ocurre con el crédito obtenido para adquirir vehículos.
  - La participación de la deuda contraída para adquirir una vivienda en la deuda total del hogar tiende a ser menor cuando la persona de referencia del hogar tiene una edad más avanzada. En contraste, dicha participación tiende a aumentar cuando la persona de referencia del hogar tiene un nivel más alto de escolaridad.
- ✓ **En caso de un imprevisto económico, la mayor parte de los hogares en México recurriría a un préstamo de familiares o conocidos, en lugar de utilizar ahorros o algún crédito bancario.**
  - Después de un préstamo de familiares o conocidos, opción a la que recurriría un 65% de los hogares, la segunda opción más mencionada fue la venta o el empeño de un bien.
- ✓ **Asimismo, casi un 60% de los hogares en el país dice no tener deudas, mientras que dos de cada tres hogares perciben que sus ingresos solo les alcanza para lo necesario.**
  - Menos de un 9% de los hogares dijo tener un nivel de endeudamiento alto o excesivo.

# Deuda de los Hogares

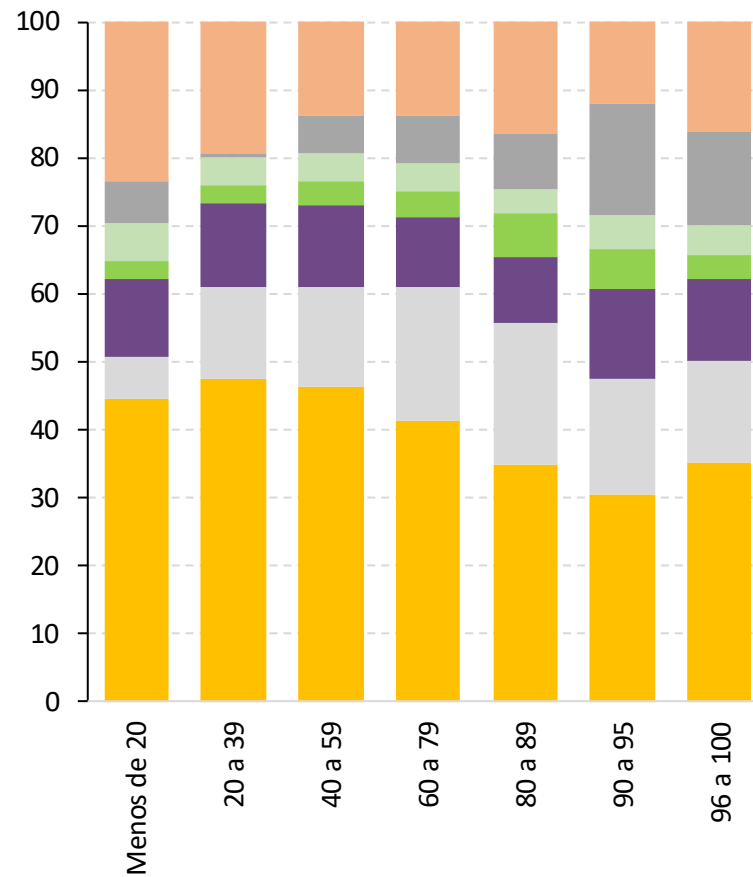
## Por Percentil del Ingreso Total del Hogar

### Valor de la deuda de los hogares

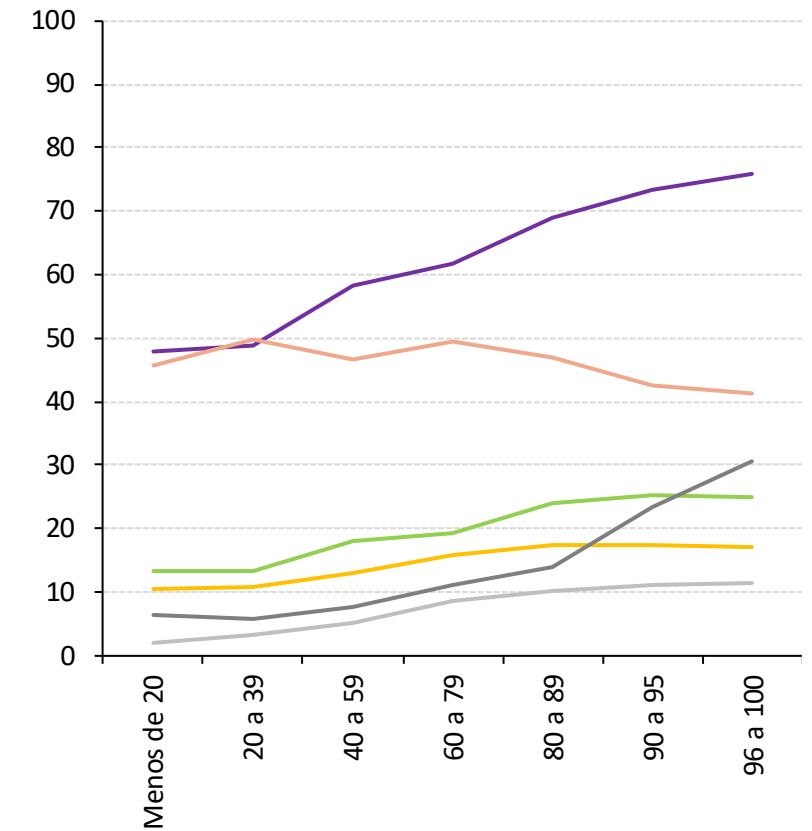
#### Miles de pesos, promedio



#### Estructura porcentual



### Frecuencia de tenencia de deuda Por ciento



■ Vivienda principal 
 ■ Segundas propiedades 1/ 
 ■ Tarjeta de crédito bancaria y/o departamental 
 ■ Crédito de nómina 
 ■ Crédito personal 
 ■ Crédito para vehículos 
 ■ Otros 2/

1/ Incluye segundas viviendas, terrenos, construcciones industriales, bodegas, tiendas, oficinas, locales, edificios comerciales, etc.

2/ Incluye crédito educativo, grupal, comunal o solidario, crédito en una caja de ahorro de conocidos o del trabajo, préstamos de familiares o amigos, en una casa de empeño, prestamistas o agiotistas y otros.

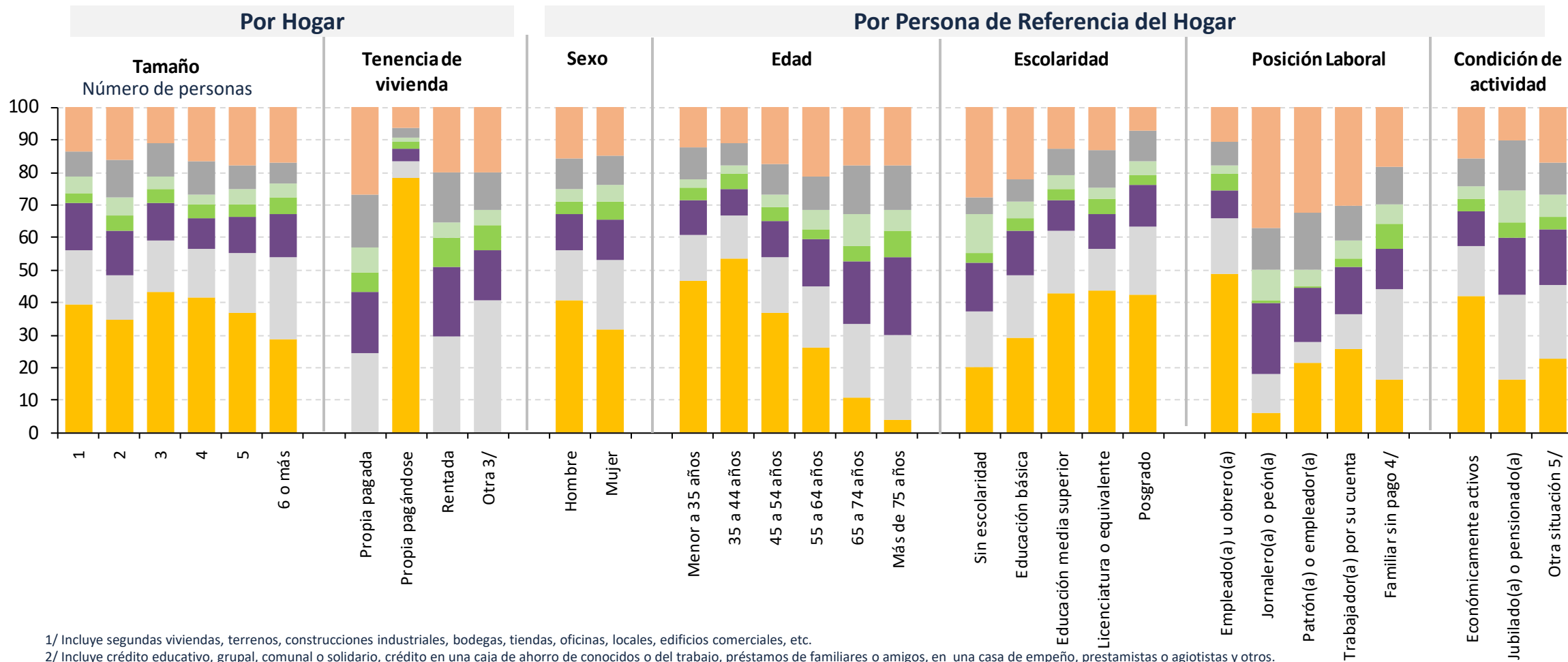
Nota: Los hogares con ingreso total no especificado representan 0.01% del total de hogares.

Los datos de esta lámina pueden ser consultados en la sección de Tabulados (disponible en [esta liga](#)). En particular, para la gráfica izquierda, ver tabulados 5.12 y 7.1. Para la gráfica del centro, ver tabulado 5.12. Para la gráfica derecha, ver tabulado 5.6.

# Deuda de los Hogares

## Valor de la deuda de los hogares Estructura porcentual

■ Vivienda principal 
 ■ Segundas propiedades 1/ 
 ■ Tarjeta de crédito bancaria y/o departamental 
 ■ Crédito de nómina 
 ■ Crédito personal 
 ■ Crédito para vehículos 
 ■ Otros 2/



1/ Incluye segundas viviendas, terrenos, construcciones industriales, bodegas, tiendas, oficinas, locales, edificios comerciales, etc.

2/ Incluye crédito educativo, grupal, comunal o solidario, crédito en una caja de ahorro de conocidos o del trabajo, préstamos de familiares o amigos, en una casa de empeño, prestamistas o agiotistas y otros.

3/ Vivienda habitada en préstamo, intestada o en litigio o en otra situación.

4/ Incluye trabajadores familiares sin pago y ayudantes con pago.

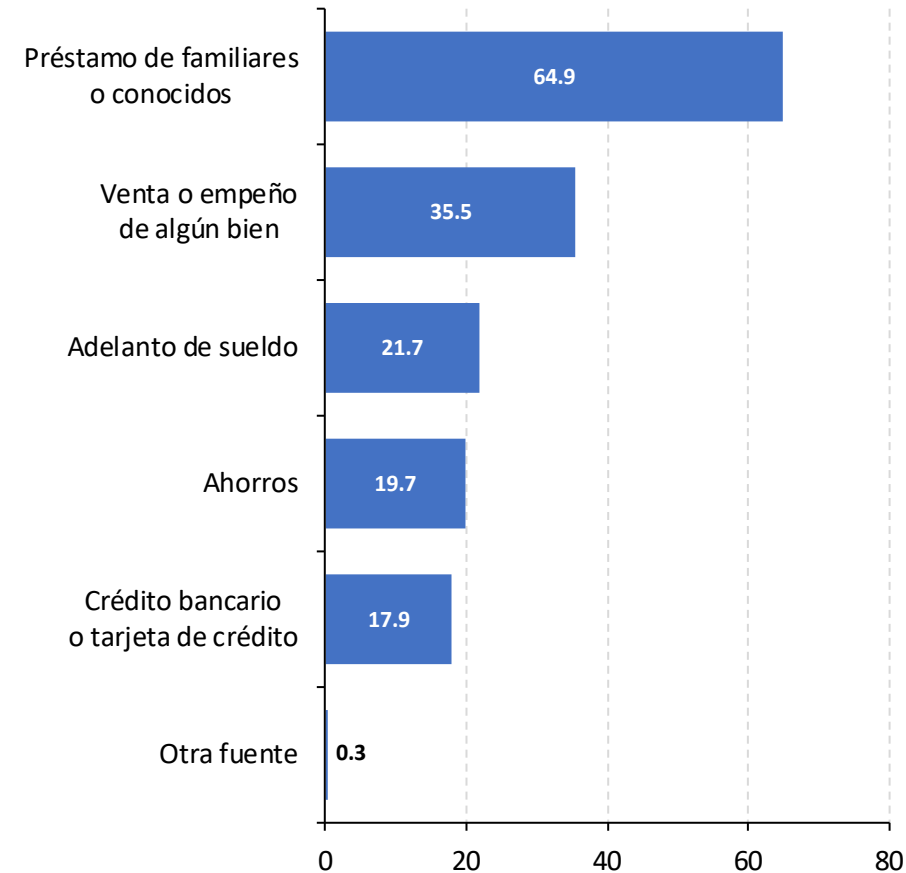
5/ Incluye a las personas de referencia del hogar que son estudiantes, se dedican a los quehaceres del hogar, están incapacitadas permanentemente para trabajar o realizan otro tipo de actividad no económica.

Nota: Los casos en los que no se especificó la edad o la escolaridad de la persona de referencia del hogar representan el 0.2% del total de hogares.

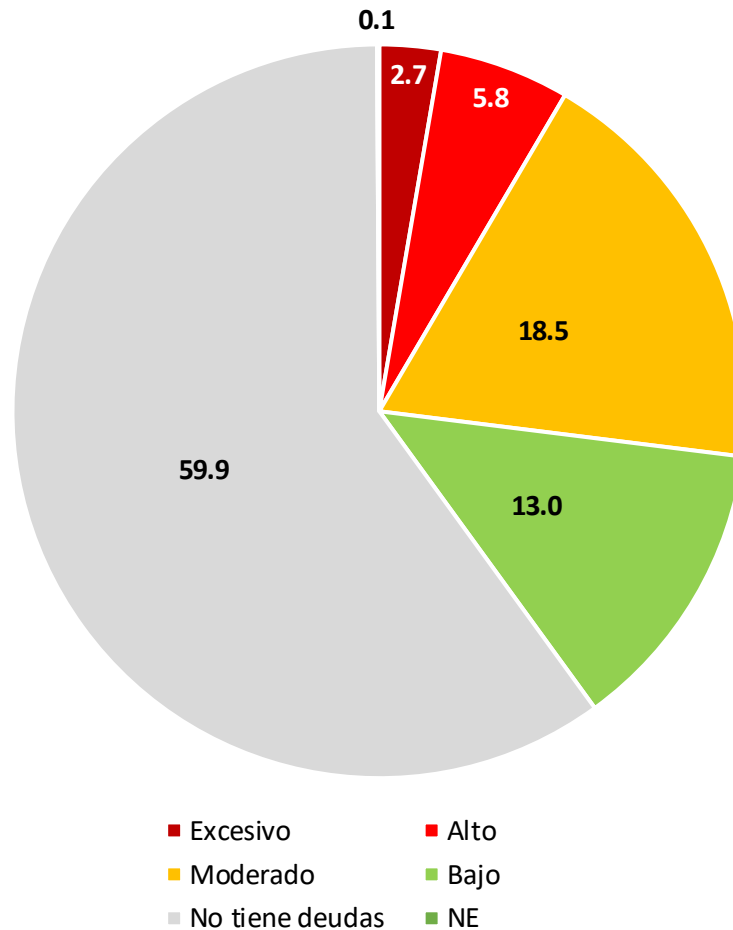
Los datos de esta lámina pueden ser consultados en la sección de Tabulados (disponible en [esta liga](#)). En particular, ver tabulados 5.12 y 5.14.

# Imprevistos y Percepción de la Carga Financiera

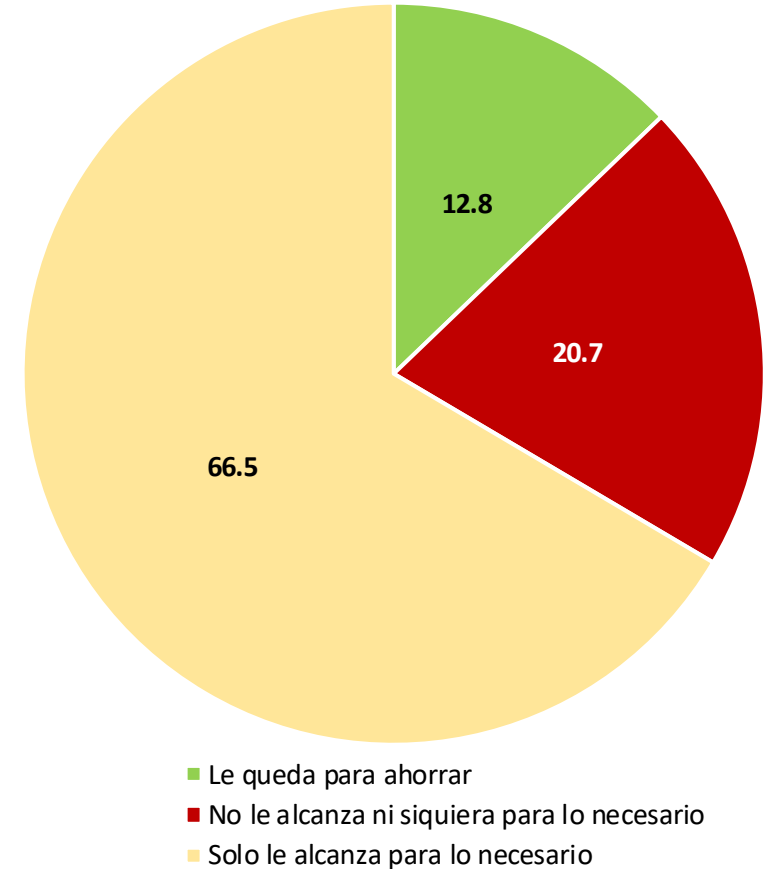
**Pago de Imprevistos Económicos <sup>1/</sup>**  
Por ciento



**Percepción de Nivel de Endeudamiento**  
Por ciento



**Percepción de la Suficiencia de los Ingresos**  
Por ciento



<sup>1/</sup> La pregunta específica es: Si hoy tuviera una urgencia económica igual a lo que gana o recibe en un mes, ¿usted podría pagarla con...

# Índice

**1. Levantamiento y Aspectos Metodológicos**

**2. Activos de los Hogares**

**3. Deuda de los Hogares**

**4. Riqueza Neta e Ingresos de los Hogares**



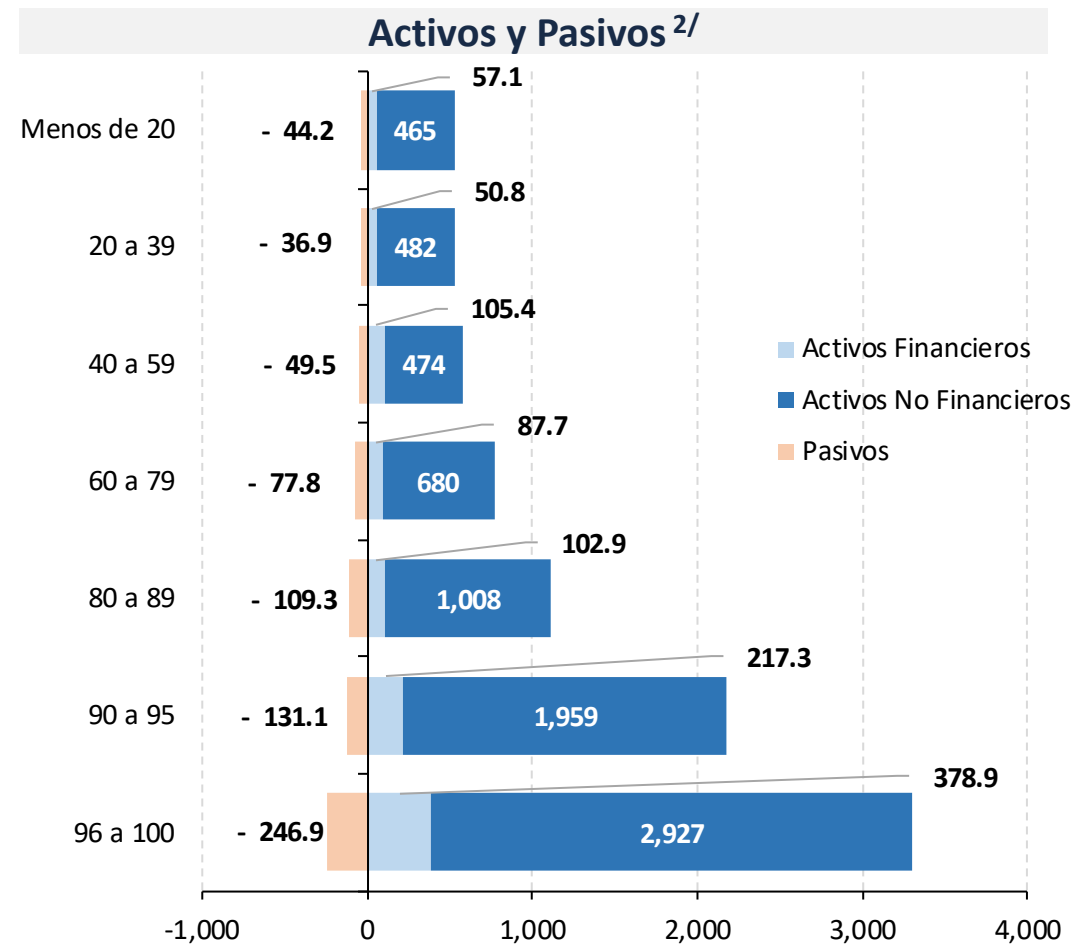
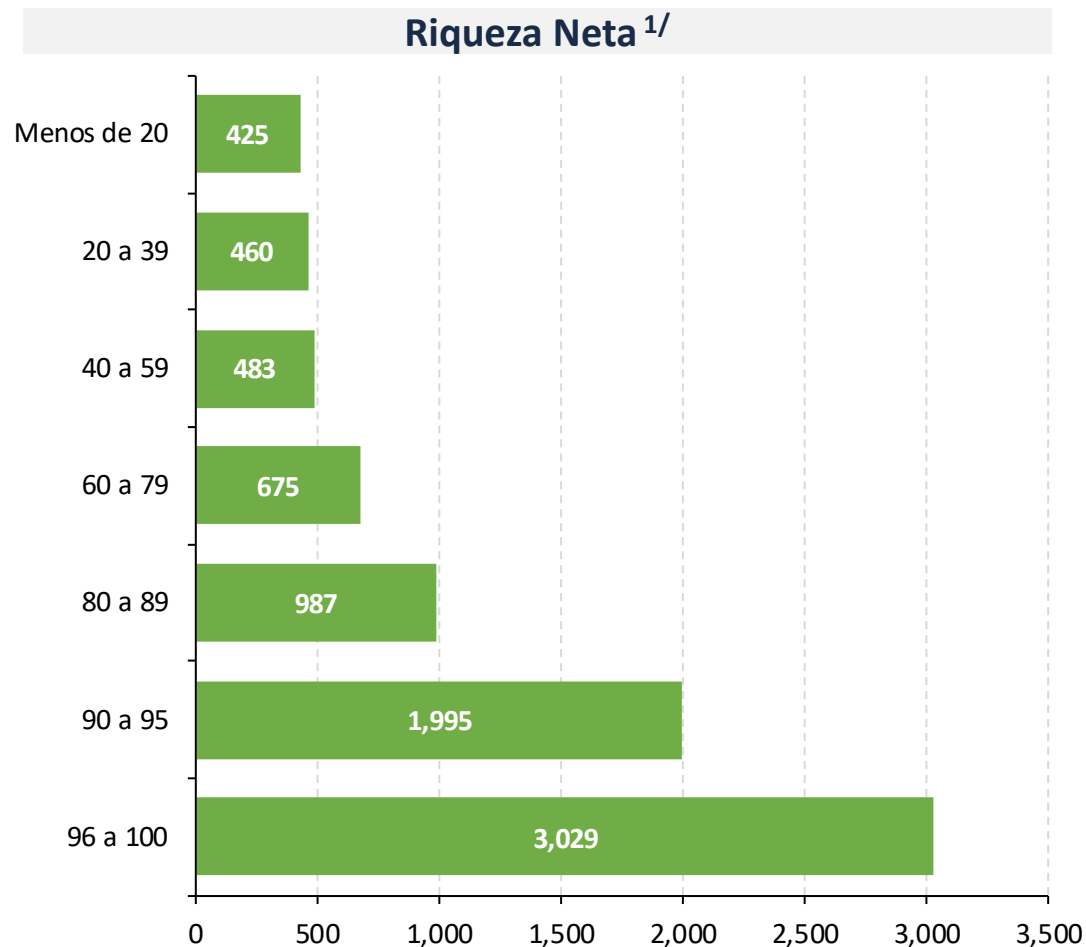
# Riqueza Neta e Ingresos de los Hogares

Algunos de los principales resultados en esta sección son:

- ✓ **La riqueza neta promedio**—definida como la suma de activos financieros y no financieros menos pasivos—**del 5% de los hogares con mayor ingreso es aproximadamente siete veces mayor a la del 20% de hogares con el ingreso más bajo.**
  - El 5% de hogares con mayor ingreso en el país tiene una riqueza neta promedio de 3.02 millones de pesos, mientras que el 20% con menores ingresos tiene una riqueza neta promedio de 425 mil pesos.
- ✓ **Hay una mayor desigualdad en la distribución de la riqueza neta de los hogares en México que en sus ingresos.**
  - Con datos de la ENFIH 2019, se obtiene un coeficiente de Gini de 0.47 en la distribución de los ingresos, cifra similar a la obtenida en otras fuentes. A su vez, se calcula un coeficiente de Gini de 0.73 para la riqueza neta.
- ✓ **La riqueza neta de los hogares es mayor cuando es más alto el grado de escolaridad de sus integrantes.**
  - La mediana de la riqueza neta de los hogares en los que la persona de referencia cuenta con posgrado es de 921 mil pesos. Para los hogares en los que dicha persona no tiene escolaridad, la cifra es de 203 mil pesos.
- ✓ **En contraste con su ingreso, la riqueza neta de los hogares tiende a ser mayor cuando la persona de referencia del hogar tiene una edad más avanzada, reflejando en parte un proceso de acumulación de riqueza.**
  - La mediana de la riqueza neta de los hogares en los que la persona de referencia tiene 65 años o más es de alrededor de 500 mil pesos. Para los hogares en los que dicha persona tiene entre 45 y 54 años, la cifra es de 325 mil pesos, y es menor para los hogares en los que la persona de referencia tiene menos de 45 años.
  - En contraste, la mediana del ingreso de los hogares es mayor para los hogares en los que la persona de referencia tiene entre 45 y 54 años, y es menor para los hogares en los que dicha persona es mayor a 75 años.
- ✓ **La mayor parte de la riqueza neta de los hogares en México proviene de activos no financieros.**

# Riqueza Neta

## Riqueza Neta de los Hogares por Percentil del Ingreso Total del Hogar Miles de pesos, Promedio



1/ La riqueza neta es la diferencia entre los activos totales de los hogares y los pasivos totales de los hogares. Las cifras mostradas se interpretan como la riqueza neta promedio en miles de pesos por hogar, de acuerdo al percentil de ingreso al que pertenece.

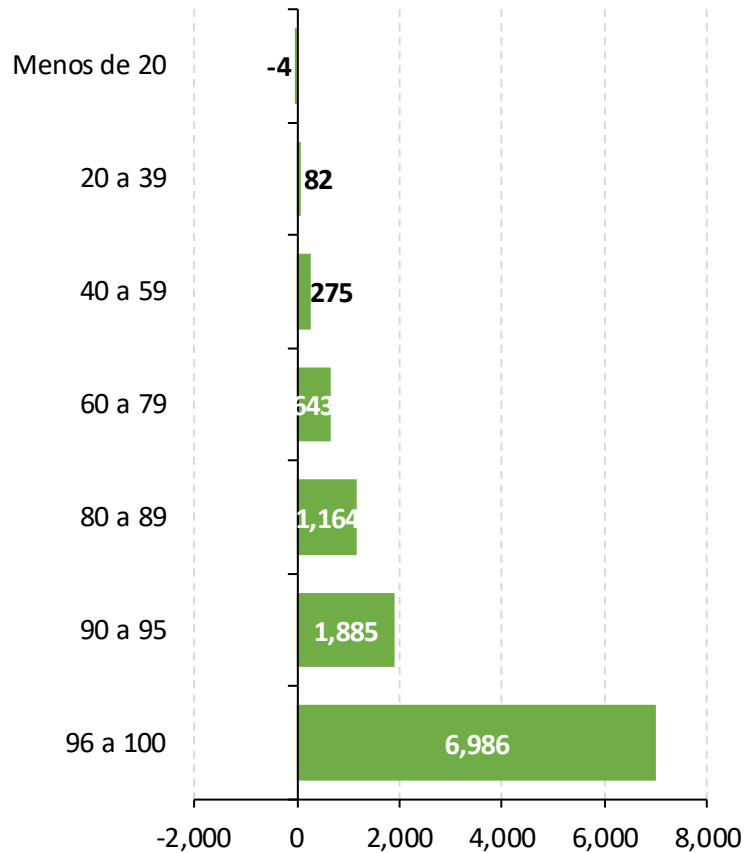
2/ Los activos totales incluyen *activos no financieros* (el valor de la vivienda principal del hogar para los propietarios de viviendas, segundas propiedades, vehículos, menaje de casa y negocios) y los *activos financieros* (cuentas de ahorro, cuentas de cheques, depósitos a plazo fijo, fondos de inversión, cuentas o tarjetas de nómina o pensión, cuentas de ahorro para el retiro o afore, seguros de vida, cuentas para recibir apoyos de gobierno, dinero ahorrado en una caja de ahorro de conocidos o del trabajo, dinero guardado con familiares o amigos, en una tanda, prestado como forma de ahorro u otro). Los pasivos totales incluyen *deuda hipotecaria* (vivienda principal y segundas propiedades) y *no hipotecaria* (tarjetas de crédito bancarias, departamentales, crédito de nómina, personal, crédito automotriz, crédito educativo, grupal, comunal o solidario, caja de ahorro de conocidos o trabajo, préstamos de familiares o amigos, casa de empeño y otros). Las cifras mostradas se interpretan como los montos promedio en miles de pesos por hogar para cada concepto, de acuerdo al percentil de ingreso al que pertenece.

Nota: Los hogares con ingreso total no especificado representan 0.01% del total de los hogares. Por su parte, los hogares con ingreso total no especificado que poseen algún tipo de activo representan 0.01% del total de hogares con algún activo, en tanto que el 0.003 por ciento de los hogares que poseen algún tipo de deuda tienen ingreso total no especificado.

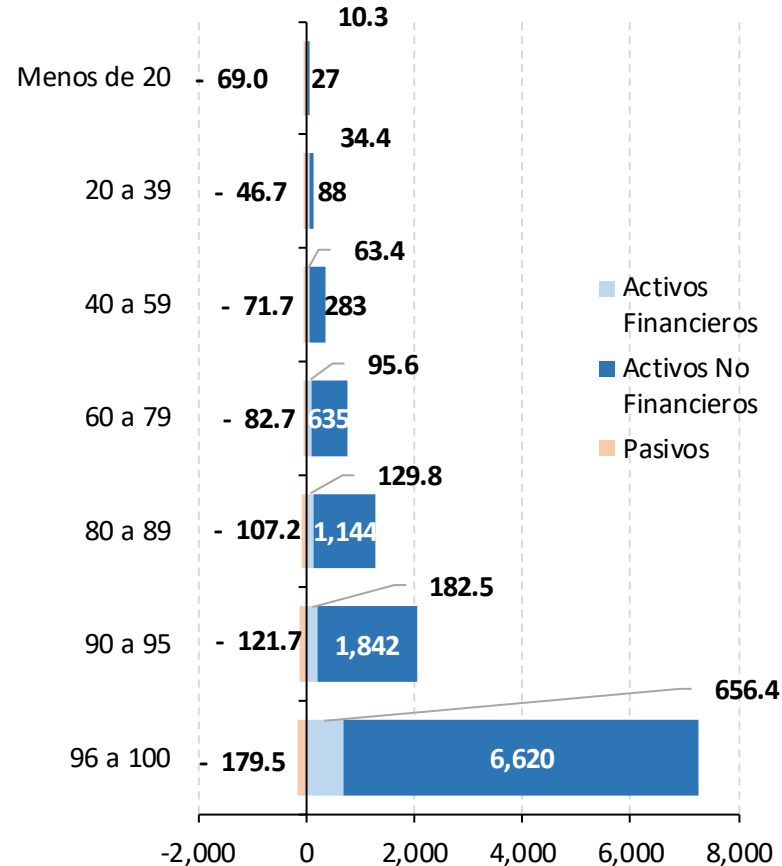
# Distribución de Riqueza Neta e Ingresos de los Hogares

Miles de pesos, Promedio

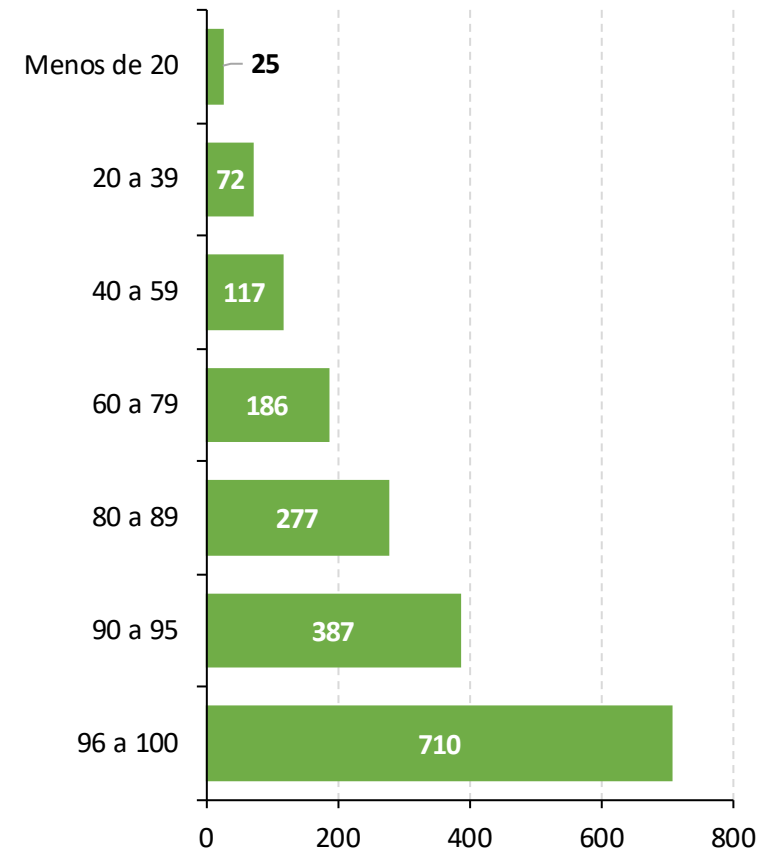
## Riqueza Neta por Percentil de Riqueza 1/



## Activos y Pasivos por Percentil de Riqueza 2/



## Ingreso Anual de los Hogares por Percentil de Ingreso



1/ La riqueza neta es la diferencia entre los activos totales de los hogares y los pasivos totales de los hogares. Las cifras mostradas se interpretan como la riqueza neta promedio en miles de pesos por hogar, de acuerdo al percentil de riqueza al que pertenece.

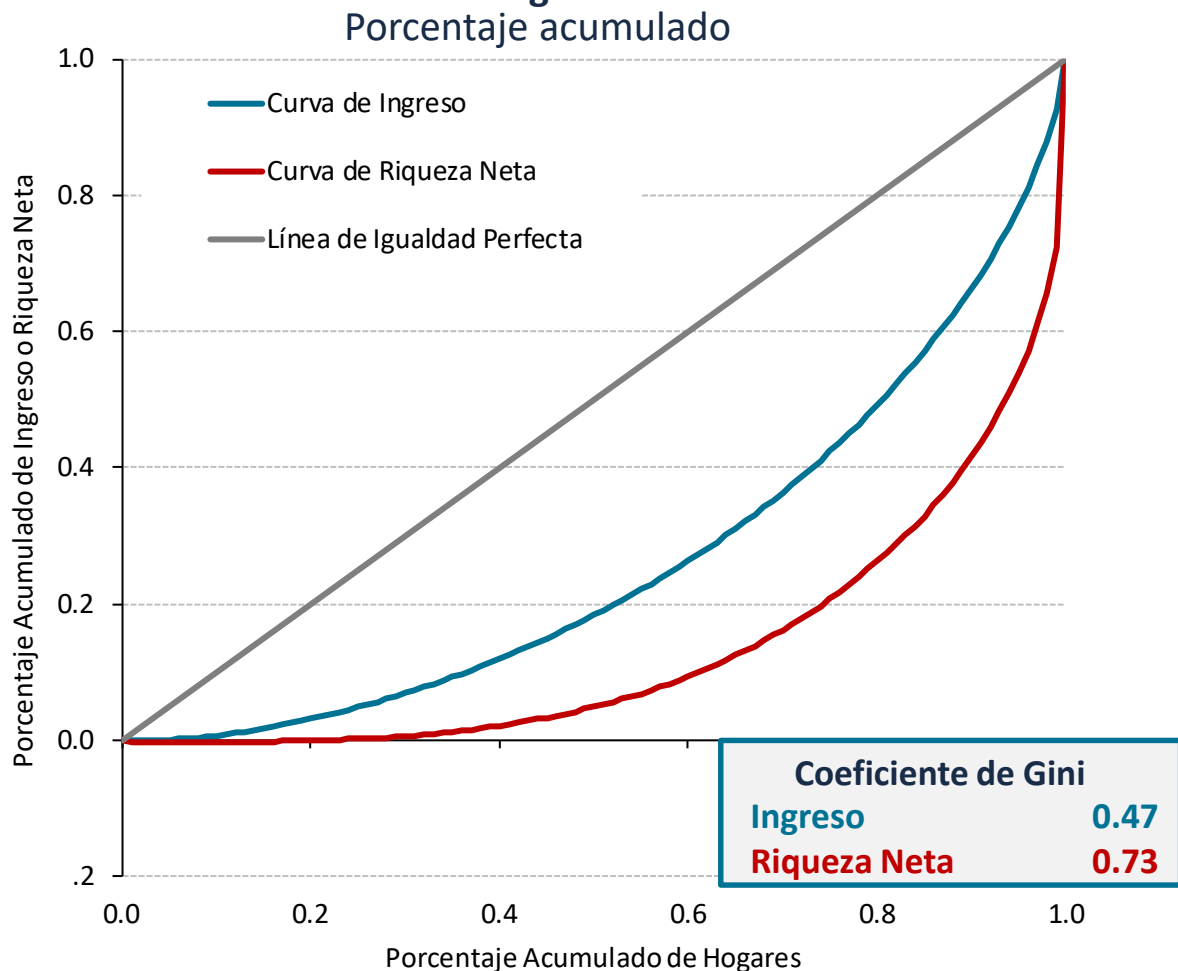
2/ Los activos totales incluyen *activos no financieros* (el valor de la vivienda principal del hogar para los propietarios de viviendas, segundas propiedades, vehículos, menaje de casa y negocios) y los *activos financieros* (cuentas de ahorro, cuentas de cheques, depósitos a plazo fijo, fondos de inversión, cuentas o tarjetas de nómina o pensión, cuentas de ahorro para el retiro o afore, seguros de vida, cuentas para recibir apoyos de gobierno, dinero ahorrado en una caja de ahorro de conocidos o del trabajo, dinero guardado con familiares o amigos, en una tanda, prestado como forma de ahorro u otro). Los pasivos totales incluyen *deuda hipotecaria* (vivienda principal y segundas propiedades) y *no hipotecaria* (tarjetas de crédito bancarias, departamentales, crédito de nómina, personal, crédito automotriz, crédito educativo, grupal, comunal o solidario, caja de ahorro de conocidos o trabajo, préstamos de familiares o amigos, casa de empeño y otros). Las cifras mostradas se interpretan como los montos promedio en miles de pesos por hogar para cada concepto, de acuerdo al percentil de riqueza al que pertenece.

Nota: Los hogares con riqueza neta no especificada representan 0.17% del total de los hogares. Por su parte, los hogares con riqueza neta no especificada que poseen algún tipo de activo representan 0.17% del total de hogares con algún activo, en tanto que el 0.3 por ciento de los hogares que poseen algún tipo de deuda tienen riqueza neta no especificada. Los hogares con ingreso total no especificado representan 0.01% del total de hogares.

# Riqueza Neta e Ingresos de los Hogares

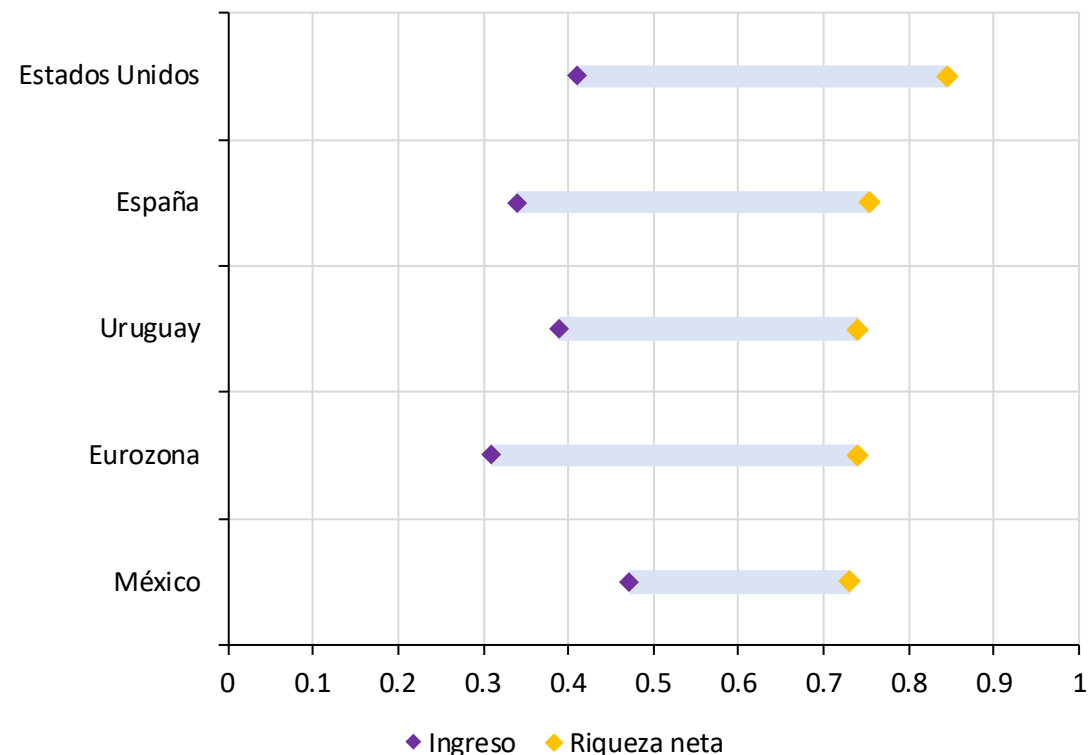
## México

### Curvas de Lorenz: Riqueza Neta e Ingresos Anuales de los Hogares <sup>1/</sup>



## Comparativo Internacional

### Coeficiente de Gini de Ingreso<sup>2/</sup> y Riqueza<sup>3/</sup>



- Al igual que en México, en otros países también se ha encontrado que hay una mayor desigualdad en la distribución de la **riqueza neta** de los hogares que en sus **ingresos**.

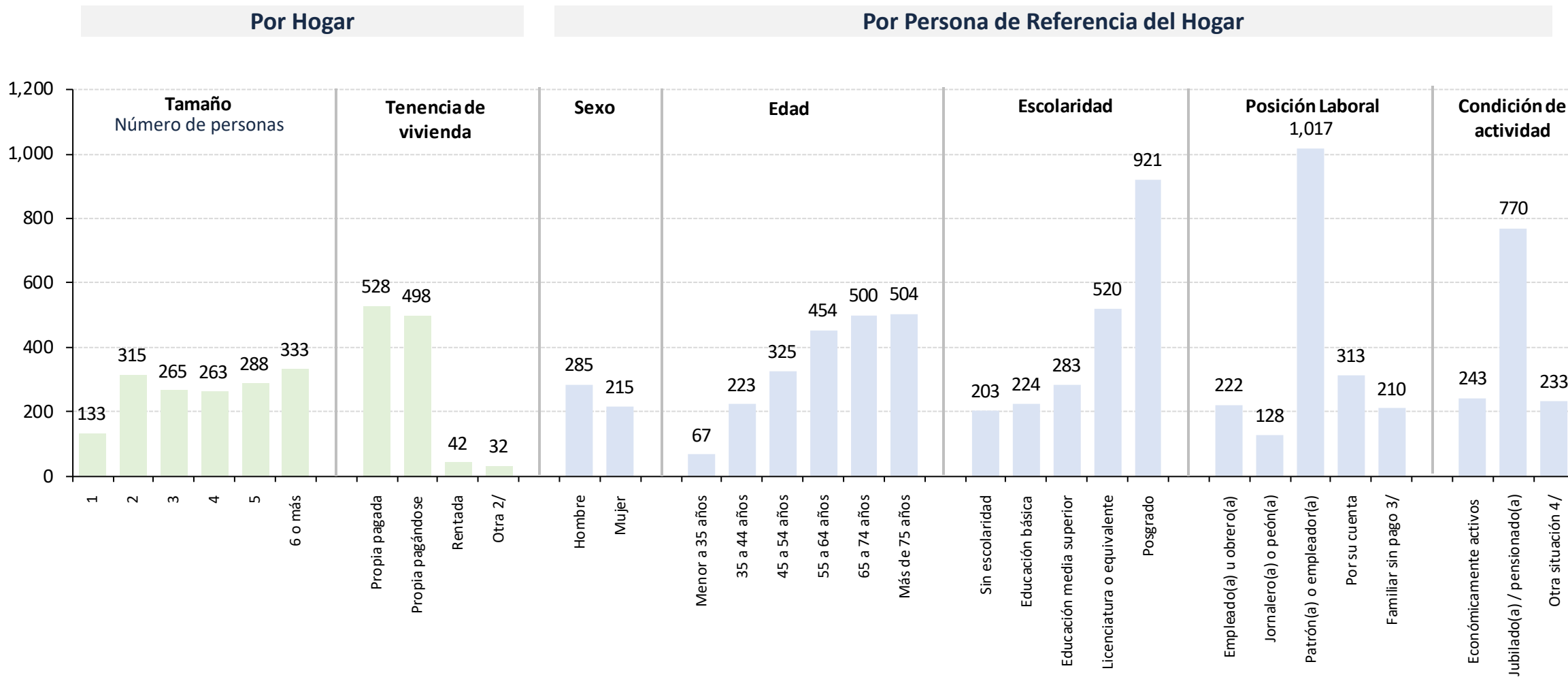
1/ La riqueza neta es la diferencia entre los activos totales de los hogares y los pasivos totales de los hogares.

2/ Los coeficientes de Gini de ingreso provienen del Banco Mundial, con excepción del mostrado para la Eurozona y para México, que se obtienen de la Comisión Europea y de los resultados de la ENFIH 2019 respectivamente.

3/ Los coeficientes de Gini de riqueza neta son estimados por el Banco de México a partir de los resultados de las encuestas similares a la ENFIH en cada país o zona. En particular en el caso de México, el coeficiente de Gini se calcula a partir de los resultados de la ENFIH 2019.

# Riqueza Neta

## Riqueza Neta de los Hogares <sup>1/</sup> Miles de pesos, Mediana



1/ La riqueza neta es la diferencia entre los activos totales de los hogares y los pasivos totales de los hogares.

2/ Vivienda habitada en préstamo, intestada o en litigio o en otra situación.

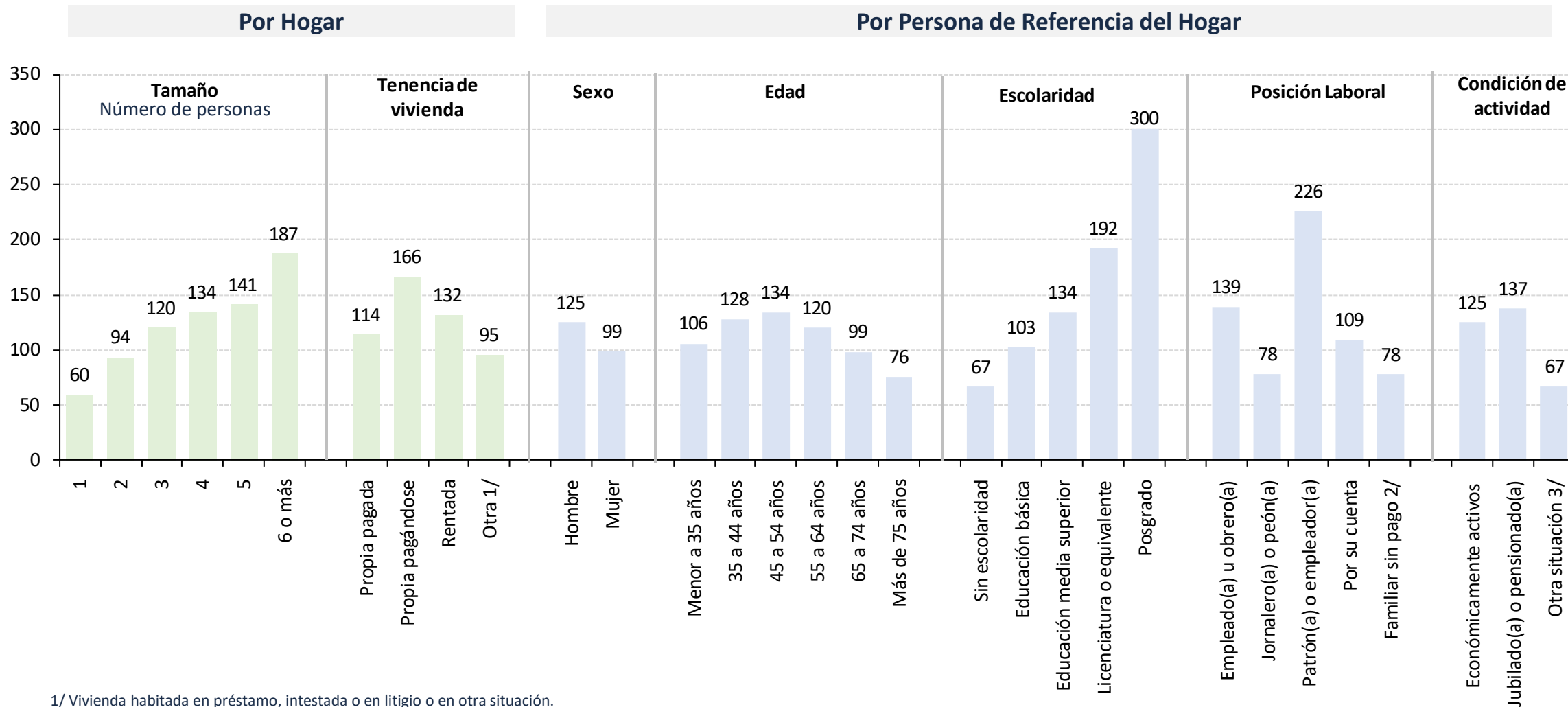
3/ Incluye trabajadores familiares sin pago y ayudantes con pago.

4/ Incluye a las personas de referencia del hogar que son estudiantes, se dedican a los quehaceres del hogar, están incapacitadas permanentemente para trabajar o realizan otro tipo de actividad no económica.

Nota: Los casos en los que no se especificó la edad o la escolaridad de la persona de referencia del hogar representan el 0.2% del total de hogares.

# Ingresos de los Hogares

## Ingreso Anual de los Hogares Miles de pesos, Mediana



1/ Vivienda habitada en préstamo, intestada o en litigio o en otra situación.

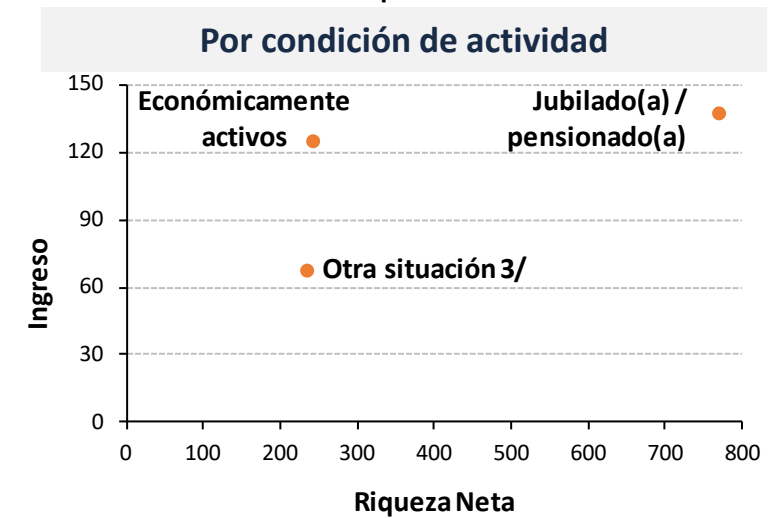
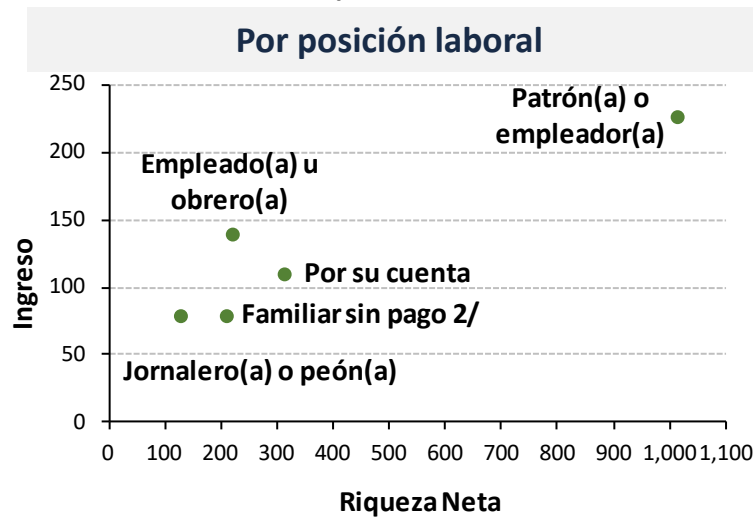
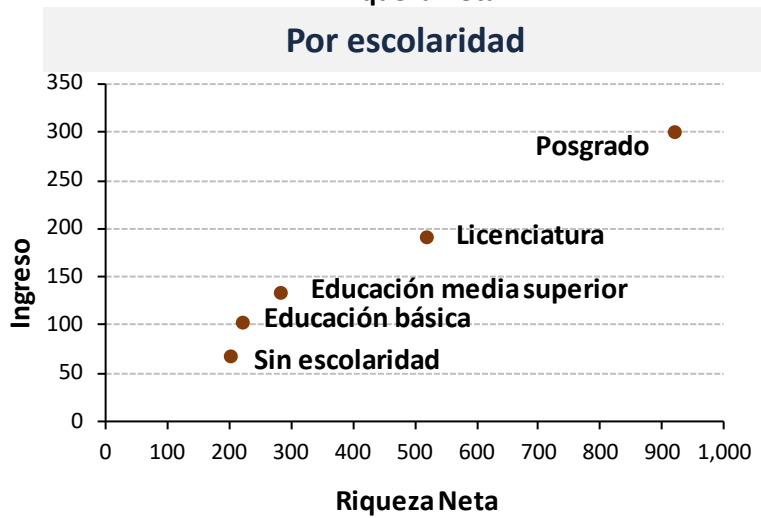
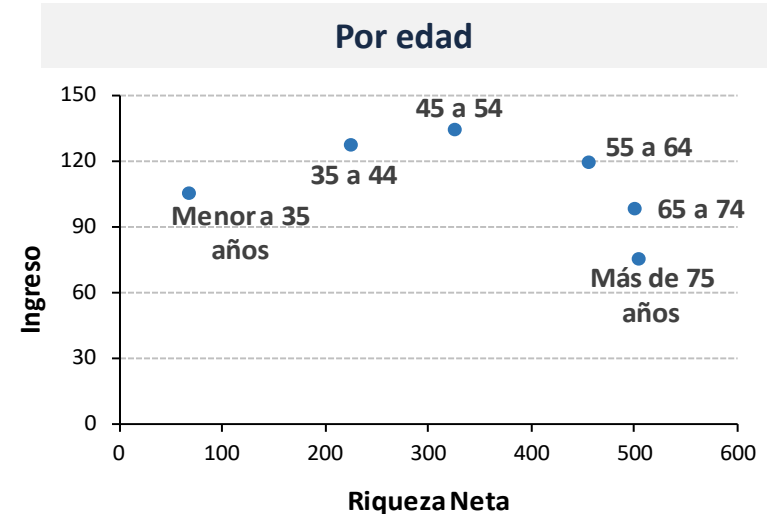
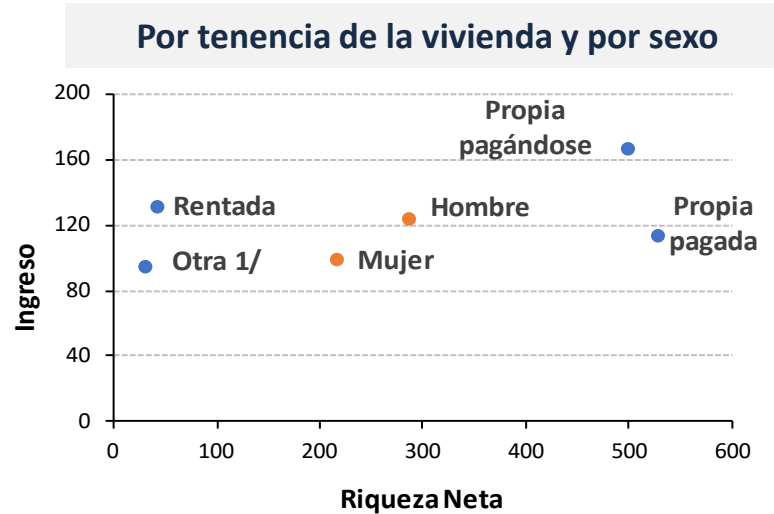
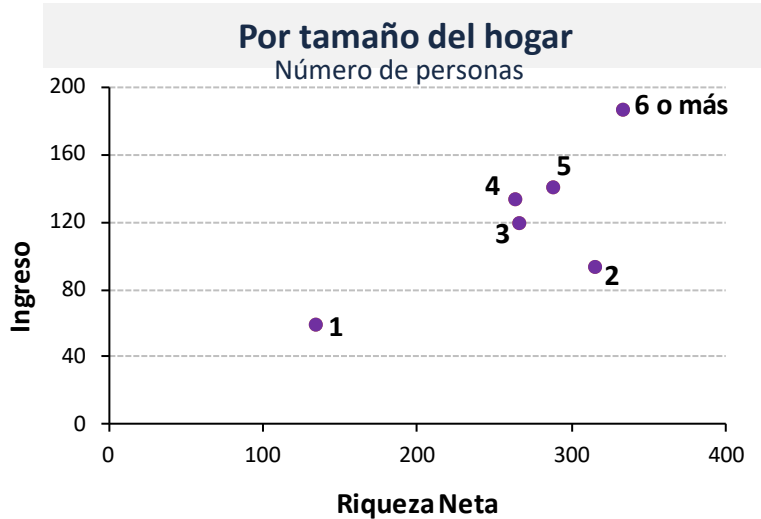
2/ Incluye trabajadores familiares sin pago y ayudantes con pago.

3/ Incluye a las personas de referencia del hogar que son estudiantes, se dedican a los quehaceres del hogar, están incapacitadas permanentemente para trabajar o realizan otro tipo de actividad no económica.

Nota: Los casos en los que no se especificó la edad o la escolaridad de la persona de referencia del hogar representan el 0.2% del total de hogares.

# Riqueza Neta e Ingresos de los Hogares

## Riqueza Neta e Ingresos Anuales de los Hogares Miles de pesos, Mediana



1/ Vivienda habitada en préstamo, intestada o en litigio o en otra situación.

2/ Incluye trabajadores familiares sin pago y ayudantes con pago.

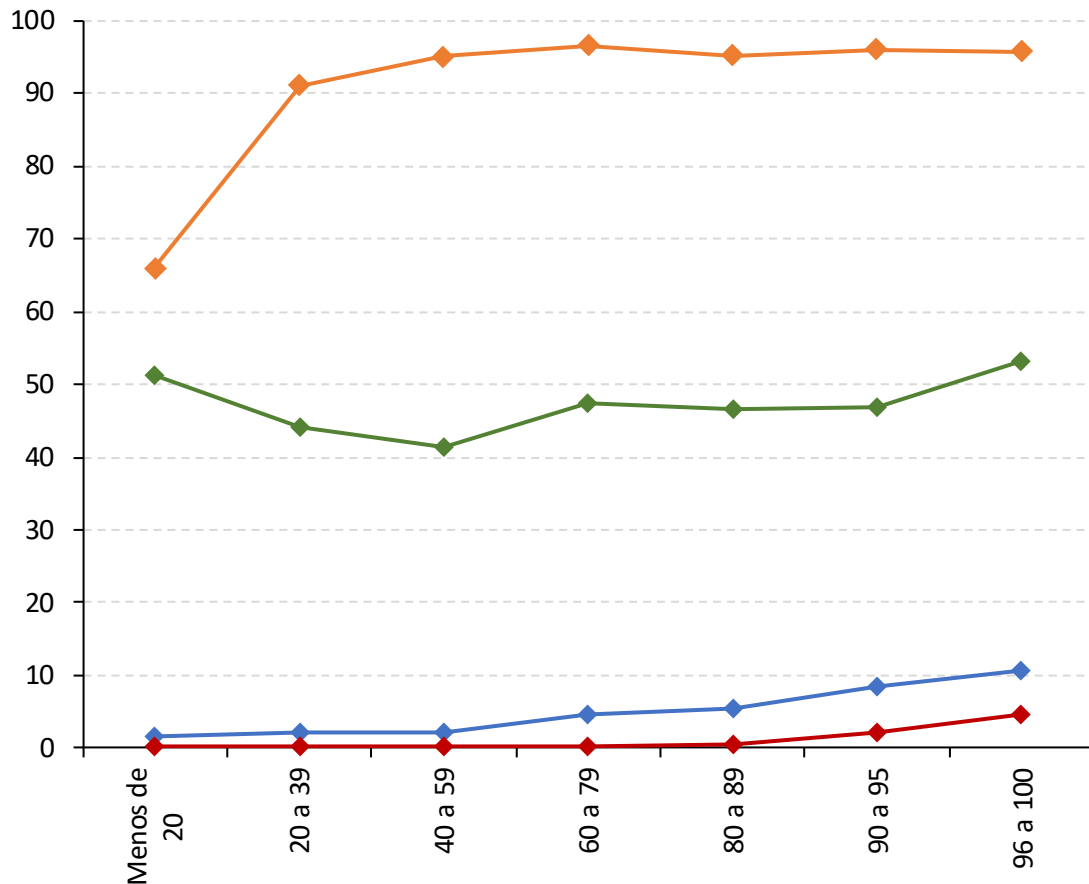
3/ Incluye a las personas de referencia del hogar que son estudiantes, se dedican a los quehaceres del hogar, están incapacitadas permanentemente para trabajar o realizan otro tipo de actividad no económica.

# Ingresos de los Hogares

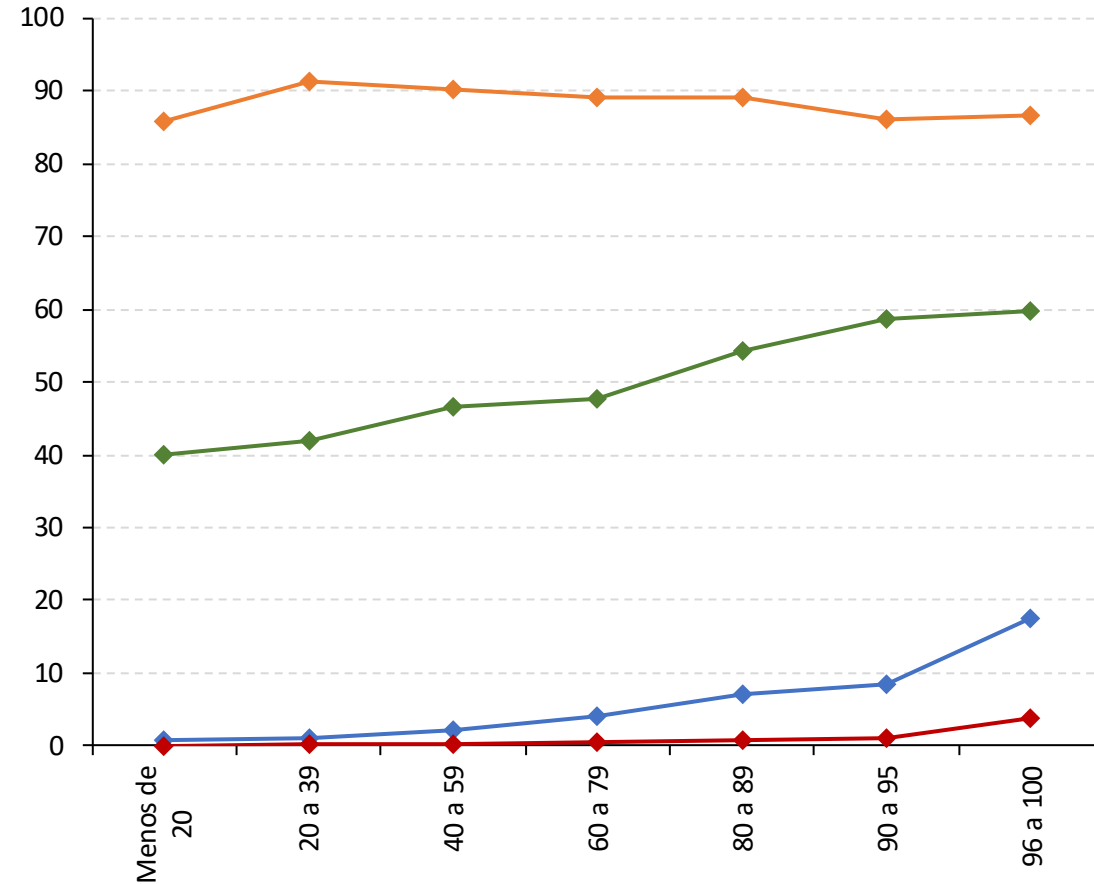
## Frecuencia de Fuentes de Ingreso Anual de los Hogares Por ciento

◆ Ingresos por trabajo   
 ◆ Ingresos por otras fuentes diferentes al trabajo   
 ◆ Ingresos por alquiler de bienes inmuebles   
 ◆ Ingresos por inversiones financieras

### Por Percentil del Ingreso Total del Hogar



### Por Percentil de la Riqueza Neta del Hogar 1/



1/ La riqueza neta es la diferencia entre los activos totales de los hogares y los pasivos totales de los hogares.

Nota: Los hogares con ingreso total no especificado representan 0.01% del total de hogares.

Los datos de esta lámina pueden ser consultados en la sección de Tabulados (disponible en [esta liga](#)). En particular, ver tabulado 8.3.

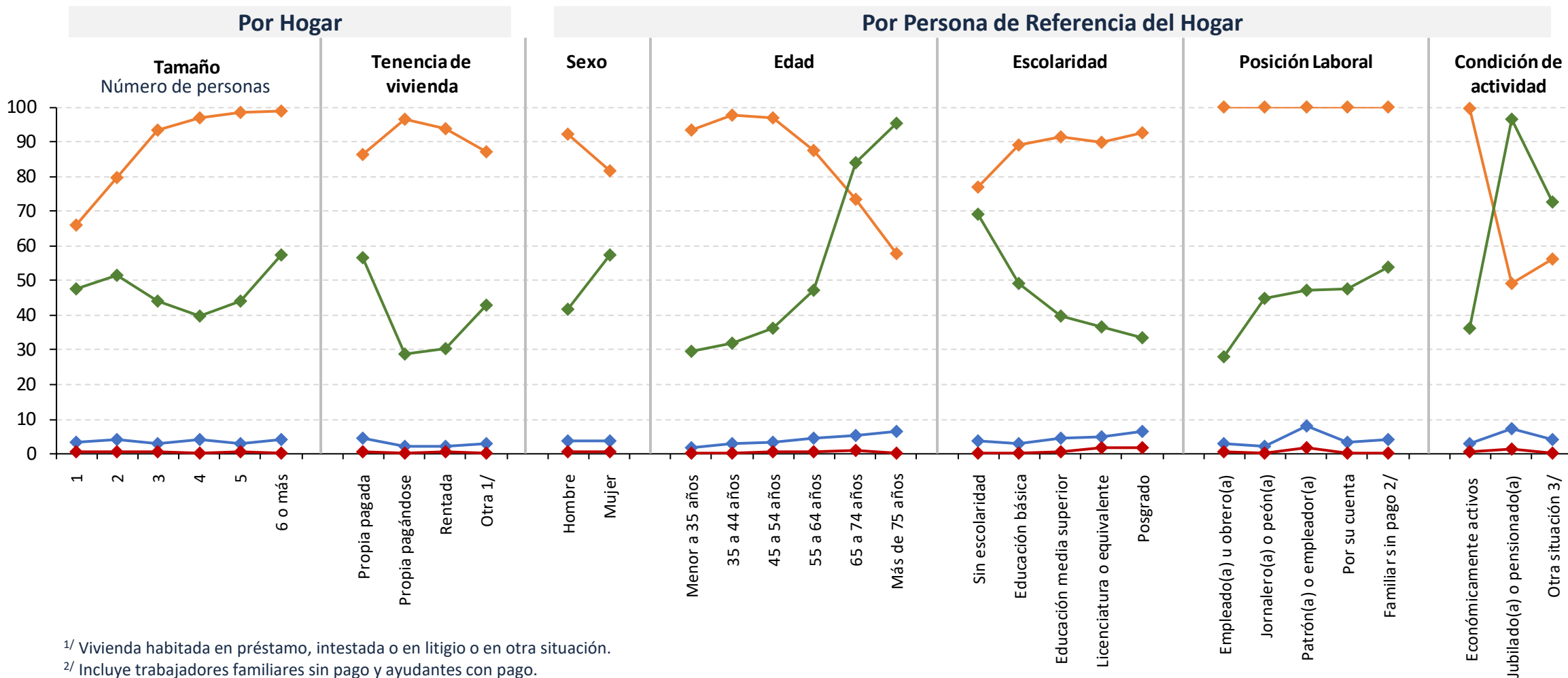


# Ingresos de los Hogares

## Frecuencia de Fuentes de Ingreso Anual de los Hogares

Por ciento

◆ Ingresos por trabajo   
 ◆ Ingresos por otras fuentes diferentes al trabajo   
 ◆ Ingresos por alquiler de bienes inmuebles   
 ◆ Ingresos por inversiones financieras



1/ Vivienda habitada en préstamo, intestada o en litigio o en otra situación.

2/ Incluye trabajadores familiares sin pago y ayudantes con pago.

3/ Incluye a las personas de referencia del hogar que son estudiantes, se dedican a los quehaceres del hogar, están incapacitadas permanentemente para trabajar o realizan otro tipo de actividad no económica.

Nota: Los casos en los que no se especificó la edad o la escolaridad de la persona de referencia del hogar representan el 0.2% del total de hogares.

Los datos de esta lámina pueden ser consultados en la sección de Tabulados (disponible en [esta liga](#)). En particular, ver tabulados 8.3 y 8.4.



BANCO DE MÉXICO

[www.banxico.org.mx](http://www.banxico.org.mx)